

بسم الله الرحمن الرحيم

أثر الأزمة المالية العالمية الحالية على صناعة التأمين في اليمن

ورقة عمل مقدمة إلى الندوة الوطنية
حول تعزيز دور قطاع التأمين في اليمن

إعداد
الدكتور شهاب عبد الكريم علي المقدم
أستاذ القانون الدولي
نائب رئيس مركز البحوث والاستشارات
مدير عام الشؤون القانونية
بالمعهد الوطني للعلوم الإدارية

٢٠٠٩ م

المقدمة:

تعتبر صناعة التأمين صناعة عالمية، وجزء لا يتجزأ من الحياة الاقتصادية الدولية، تتسم بقابلية مواكبة وتلبية المستجدات والمتغيرات العالمية كافة، الأمر الذي يتطلب ويتوجب على هذه الصناعة بمقابل التطورات والمتغيرات العالمية مواكبة ومرافقة تلك الحياة الاقتصادية التي تعاضم من ارتباط التأمين بضرورة الحياة، والسير معها جنباً إلى جنب لكي تتفاعل مع تفاعلاتها المختلفة في إطار النظم الدولية، أياً كان شكلها وتوجهاتها، لكي يرقى بها بشكل مستمر وبما يوافق التطورات الهائلة في المجالات التقنية والاقتصادية والدولية ولكي تتمكن أيضاً من مواكبة هذه التطورات في مبادئها وأسسها ونظرياتها وتطبيقاتها العملية على أرض الواقع^(١)

لقد أصبح التأمين في المجتمعات الحديثة ضرورة ملحة لكل إنسان لمواجهة الأخطار التي لا يمكن للأفراد والمجتمعات إهمالها، كون إنسان العصر الحديث يعيش في قلق دائم بسبب الأخطار الكثيرة التي يتعرض لها والتي يترتب عليها بجانب الأضرار المعنوية خسائر مالية، قد تكون من الضالة بحيث لا يابها لها وقد تكون من الكبر بحيث يحاول تفاديها أو منع وقوعها أو تخفيف عبثها على الأقل، وإغفال دورها في الحياة الاقتصادية والاجتماعية.

ومما جعل التأمين من الضروريات المهمة لكل إنسان سواء كان مستثمراً أو رجل مال وأعمال أو موظف أو تاجر كان أو صناعي هو توسع وتعدد مجالاته، وشمولها الجوانب الحياتية كافة، وهذا ما يحتم وبدون أدنى شك على أعمال التأمين أن تواكب الزمن وترافقه وتلازمه في التنظيم وفي تفعيل دوره نحو تحقيق الأهداف التي ينبغي تحقيقها من هذه الأعمال للارتقاء بالمستوى التأميني على أكمل وجه، وتحريك الساحة التأمينية وتطويرها من خلال مصداقية شركات التأمين التي هي ملزمة بجبر الضرر وتعويض خسارة وأضرار المؤمن عليهم لديها، إضافة إلى تبنى قواعد الحوكمة والشفافية، وكونيتها التي تعبر عن مدى كثافة تواجدها وانتشارها عالمياً^(٢)

من هنا فإن التأمين يعمل على خلق الشعور بالطمأنينة حيال الأخطار المستقبلية التي يمكن أن يتعرض لها الأفراد والمؤسسات ويوفر البيئة المناسبة لتركيز الجهود في تطوير أساليب الإنتاج ورفع كفاءتها ويضمن استقرار المشروعات واستمرارها ويعمل على توفير مصدراً هاماً من مصادر تمويل المشروعات الحيوية في المجتمع ويعمل على حث جميع أفراد المجتمعات على تطوير أساليب الوقاية من المخاطر وزيادة فاعلية أساليب منعها مما يحمي ممتلكات المجتمع وثرواته.

تعمل في اليمن ثلاثة عشر شركة تأمين أقدمها الشركة اليمنية للتأمين وإعادة التأمين التي تأسست عام ١٩٦٩م وهي الشركة الوحيدة التي تمتلكها الدولة بالكامل. تعاني تلك الشركات من صغر حجم سوق التأمين الناتج عن غياب الوعي التأميني في أوساط الأفراد والتجار وكذا عدم قيام بعض الشركات المحلية، والجهات الحكومية، وشركات النفط للتأمين على مشاريعها وممتلكاتها لدى شركات التأمين المحلية.

إن التأمين في اليمن يعتبر من المجالات الناشئة والتي لازالت بحاجة إلى المزيد من التعريف والتوعية بأهميتها من خلال تفعيل آليات لنشر التوعية التأمينية بين أوساط أفراد المجتمع بأهمية التأمين، كما أن ضعف الوعي التأميني يؤدي إلى عدم معرفة المواطن بالوسائل التي تحميه من خسائر كان بالإمكان تفاديها من دون تحمل أعبائها، وبما من شأنه تحقيق الذي قامت من أجله، وللأسف في

(١) التأمين عماد الاقتصاد القومي والعالمي اقتصاديات - الأسرة والمشروع - للدكتور سامي نجيب - دار النهضة القاهرة.

(٢) التأمين نظرية وتطبيق - للدكتور كاظم الشربتي - جامعة بغداد.

إنعاش هذا القطاع الحيوي الذي ما يزال محدوداً. كما يجب التعاون بصورة أفضل بين شركات التأمين في مجال إعداد الكوادر وتدريبهم، وابتكار وثائق تأمينية جديدة موحدة وأسعار تأمين متفق عليها، ودعوة الجهات الحكومية ذات العلاقة بتفعيل القوانين الإلزامية لما سيحققه من عائد اقتصادي للبلاد وازدهار لسوق التأمين اليمني.

١-١ مشكلة الدراسة:

يعتبر ضعف الوعي التأميني وتدني مستوياته بين المواطنين والتقصير المشترك من قبل الحكومة وشركات التأمين بالتعريف بالتأمين والتوعية بأهميته ومنافعه وضرورياته، هي أحد الأسباب الرئيسية عن عزوفهم عنه، حيث تسجل اليمن أدنى مستوى لحصة الفرد في صناعة التأمين عربياً وعالمياً، إذا ما قارنا سوق التأمين اليمني بأسواق تأمين الدول الأخرى.

أما في دول الجوار والبلدان العربية الأخرى، فهناك المواطنين يقبلون فيها على التأمين لمعرفتهم الكبيرة بما يقدمه التأمين لهم من منافع وضروريات، بفضل ما تقدمه شركات التأمين من اهتمام وتعمل بشكل مستمر على رفع الوعي التأميني ونشر أهميته بين المواطنين.

الأمر الذي يتطلب تضافر الجهود والعمل بشكل مستمر على رفع الوعي التأميني لتنمية هذه الصناعة والدخول في المنافسات بين المواطنين.

الإيجابية التي تعتمد تطوير نوعية الخدمات التأمينية، مع اعتماد عدد من البرامج والخطط المستقبلية في تطوير أنشطة التأمين وكذا تفعيل القوانين، والقوانين الإلزامية من قبل الجهات الحكومية المختصة، الأمر الذي سيلعب دوراً هاماً في ازدهار صناعة التأمين في اليمن.

إن العالم ما زال يعيش أزمته المالية العالمية الحالية التي على أثرها إنهارت أكبر البنوك والمؤسسات المالية العالمية، مخلفة الاختلالات والاضطرابات الحادة في البورصات وهيئات الائتمان وشركات التأمين في شتى أنحاء الكرة الأرضية. فلم تترك دولة أو مؤسسة أو شركة أو حتى فرداً إلا وتلقفته آثارها، حيث شهدت جميع البورصات العالمية والعربية في منتصف سبتمبر ٢٠٠٨م تراجع مؤشراتها متأثرة بأزمة الرهن العقاري في أمريكا، وتقدر حجم خسائر البورصات العالمية بنحو ٢.٥ تريليون دولار ومن المتوقع زيادتها في ظل استمرار الأزمة، أما خسائر المؤسسات المالية العالمية بلغت ٢.٨ تريليون دولار وذلك وفقاً لتقديرات بنك إنجلترا المركزي. وبلغت الخسائر التي تحملتها الخزينة الأمريكية من الاندفاع إلى إغاثة شركة التأمين العملاقة ((اي.اي.جي)) و((سي تي غروب)) وغيرها من المؤسسات التي التهمت ما يزيد عن ١٠٠ بليون دولار من الأموال الفيديرالية حتى منتصف يناير ٢٠٠٩م. وبلغت الخسائر الورقية في سوق العقارات والسندات والودائع في بريطانيا وحدها حتى منتصف يناير ٢٠٠٩م نحو ١٠٠ بليون دولار. كما خسر هذه الأزمة المالية الحالية العالم العربي ٢.٥ تريليون دولار، وفقاً لتصريح وزير الخارجية الكويتي في ختام أعمال القمة الاقتصادية العربية.

كما أدت الأزمة المالية العالمية، وهي أسوأ أزمة يشهدها العالم منذ سبعة عقود إلى انزلاق العالم نحو الكساد، فإن التوقعات أشارت إلى أن حجم النمو العالمي في عام ٢٠٠٩م يقدر بنحو ٠.٤% وهي محصلة إنكماش اقتصاديات البلدان المتقدمة ٠.٥%، ونمو البلدان الناشئة ٤.٢% تقيد التسليف في الاقتصاد الحقيقي، وإنهيار سعر الأسهم وسحب الودائع من صناديق التحوط، هذه المؤشرات من قبل صندوق النقد الدولي الذي بين أن انعكاسات الأزمة المالية على الاقتصاد الحقيقي لدول كثيرة وخصوصاً الدول المنتجة للنفط من خلال انخفاض أسعار النفط حيث يعد المورد الرئيسي للنمو في هذه الدول. حيث من المتوقع أن يزداد حجم البطالة العالمية إلى نحو ((٢٠ مليوناً)) مع نهاية ٢٠٠٩م. وكون شركات التأمين العالمية هي أيضاً قد عانت من آثار هذه الأزمة، باعتبار شركة التأمين اليمنية جزء لا يتجزأ من منظومة التأمين العالمية، السؤال الذي يطرح نفسه للتعبير عن مشكلة الدراسة هو:

ما مدى تأثير الأزمة المالية العالمية الحالية على صناعة التأمين في اليمن.
٢-١ أهمية الدراسة:

تكتسب هذه الدراسة أهميتها من كونها تعمل على:
تحقيق التحول بين ما تعانيه صناعة التأمين من عزوف أفراد المجتمع عن شركات التأمين لضعف الوعي التأميني وخلق الصحوحة التأمينية لدى التجار وأصحاب رؤوس الأموال ونشر أهميته بين أفراد المجتمع عامة.
مدى تأثير صناعة التأمين في اليمن سلباً أو إيجاباً بالأزمة المالية الحالية؟ وكيف؟
إكساب صناعة التأمين في اليمن هوية واضحة يستطيع الجميع معرفة ما يقدمه التأمين من منافع عديدة ومتنوعة للأفراد في المجتمع.
الإسهام في مساعدة المختصين في خلق وعي تأميني لدى المساهمين في الشركات، ومطالبة الشركات بالتأمين على رؤوس الأموال لدى شركات التأمين وتأمين القروض والودائع.

٣-١ أهداف الدراسة:

تسعى هذه الدراسة إلى تحقيق الأهداف التالية:-
التعرف على واقع صناعة التأمين في اليمن، وإبراز مكان الإيجاب والقصور فيه.
التعرف على آليات وكيفية التأمين على السلع من مخاطر التقلبات السعرية العالمية في ظل الأزمة المالية العالمية.
التعرف على مدى قدرة شركات التأمين اليمنية إلى ابتكار أدوات تأمينية جديدة لمواجهة تداعيات الأزمة المالية العالمية.
التعرف على الكيفية التي يمكن من خلالها حفظ الحقوق من الضياع، وذلك بالتأمين لدى الشركات المحلية في ظل الأزمة المالية العالمية.
التعرف على أثر الأزمة المالية العالمية على الاقتصاد العالمي.

٤-١ نطاق الدراسة:

من الناحية الزمنية ستركز الدراسة في الأساس على الفترة الحالية للأزمة المالية العالمية وتدابيرها لغاية يومنا هذا، أما من الناحية المكانية وبسبب محدودية الفترة الزمنية القصيرة والمطلوبة لإنجاز هذه الدراسة، فستقتصر الدراسة على بعض الشركات العالمية في السوق اليمني.
فقد اختار مجتمع البحث وعينته مجموعة من مجتمع الدراسة من الهيئات والشخصيات ذات الصلة بصناعة التأمين وشركات التأمين كعينة للدراسة الميدانية للبحث، تتمثل في تجميع البيانات والأوليات والإحصائيات من أصحاب الشأن، وإجراء المقابلات المختلفة بعدد من ذوي العلاقة في موضوع هذه الدراسة.

٥-١ منهجية الدراسة وأدواتها:

ستعتمد هذه الدراسة على الأسلوب الوصفي المتضمن دراسة وتحليل المضمون لتناسبه مع طبيعة موضوع الدراسة، وتأسيساً على الطبيعة النظرية للدراسة وأهدافها، فقد تم جميع المعلومات والبيانات من النزول الميدانية لعدة جهات مرتبطة بدراسة هذا البحث، كما تم جمعي المعلومات والبيانات من المصادر الثانوية المتمثلة بالكتب والدوريات وما تتضمنه من الأبحاث والدراسات، وكذا التقارير والإحصائيات والدوريات ذات الصلة بالموضوع.

٦-١ محتويات الدراسة:

انطلاقاً من طبيعة الدراسة وتحقيقاً لأهدافها والفوائد المرجوة من هذه الدراسة، لهذا رأينا ترتيب الدراسة وتوزيع مباحثها على النحو التالي:-
المبحث الأول: الإطار المنهجي للدراسة (خطة الدراسة).

المبحث الثاني: صناعة التأمين، تعريفه ونشأته وتطوره، وأنواعه ووظائفه، ومن أين أتت فكرة التأمين.

المبحث الثالث: أثر الأزمة المالية العالمية الحالية على الاقتصاد العالمي: تداعيات الأزمة المالية العالمية الحالية على الاقتصاد العالمي. تأثير الأزمة المالية على صناعة التأمين.

المبحث الرابع:

تأثير ضعف الوعي التأميني على شركات التأمين. كيفية خلق صحوة تأمينية بين أفراد المجتمع.

المبحث الخامس:

ما مدى قدرة شركات التأمين في ابتكار أدوات تأمينية جديدة لمواجهة الأزمة الحالية.

ما مدى إمكانية دمج شركات التأمين في اليمن.

المبحث
صناعة التأمين المفهوم العام، تعريفه ونشأته وتطوره، وأنواع التأمين ووظائفه، وعقود
التأمين وأطرافه.

المطلب الأول: تعريف التأمين:
إن التأمين بالأصل هو نظام أوروبي ظهر أول عقد له بشكل نظامي يتضمن
الأركان الحقيقية لعقد التأمين في ألمانيا في ١٢ مايو (أيار) ١٩١٠م، وهو يقوم
على الوقاية من الخسارة والتعويض (١).
ومن ثم انتشرت بعض أنواعها في الأقطار والدول الإسلامية في أواخر النصف
الأول من القرن الثالث عشر الهجري.

ولهذا لا بد لنا من التطرق لتعاريف التأمين من كافة الجوانب:
فالتأمين في اللغة: الأمان والأمانة بمعنى، وقد أمن أماناً وأمانةً بفتحيتين فهو آمنٌ
وأمنه غيره من الأمن والأمان. وقد أمنت فأنا أمن وأمنت غيري من الأمن
والأمان، والأمن ضد الخوف. والمقصود منه طمأنينة النفس وسكونها بتوفير
أسباب الطمأنينة (٢).

تعريف آخر:
التأمين في اللغة: يعني الضمان والقدرة على درء الأخطار.
والتأمين اصطلاحاً: يعني الاتفاق الذي تتحمل بموجبه شركة التأمين مسؤولية
تغطية الأخطار المتفق عليها في العقد، مقابل دفعات يسدها المتعاقدون مع هذه
الشركات تمثل أقساط التأمين التي تستثمرها شركات التأمين بأعمال تجارية
لتنميتها من جهات، والإمكانية الإيفاء بالالتزامات تجاه المتضررين من جهة ثانية.

تعريف آخر:
التأمين في الاصطلاح: عقد يتم بين شركة التأمين ومستأمن معين تتعهد هذه الشركة
بمقتضاه بدفع مبلغ من المال، عند حدوث خطر معين، مقابل التزام المستأمن بدفع
مبلغ مالي محدد.
التأمين من الناحية القانونية:

فهو عقد يلتزم المؤمن بمقتضاه أن يؤدي إلى المؤمن له أو إلى المستفيد الذي
اشترط التأمين لصالحه مبلغاً من المال أو إيراداً أو مرتباً أو أي تعويض مالي
آخر، في حال وقوع الحادث أو تحقيق الخطر المبين في العقد وذلك مقابل قسط أو
أية دفعة مالية أخرى يؤديها المؤمن له للمؤمن.

وأما التأمين في القانون المدني اليمني: فقد نصت المادة: (١٠٦٥) من القانون المدني
رقم (١٤) لسنة ٢٠٠٢م علي ما يلي: ((التأمين عقد يلتزم به المؤمن أن يؤدي
إلى المؤمن له أو إلى المستفيد الذي اشترط التأمين لصالحه مبلغاً من المال أو
إيراداً مرتباً أو أي عوض مالي آخر في حالة وقوع الحادث المؤمن ضده أو تحقق
الخطر المبين في العقد وذلك مبلغ محدد أو أقساط دورية يؤديها المؤمن له
للمؤمن كما يجب أن تنص عقود التأمين على أن كل مؤمن متبرع بما تدفعه
الشركة من ماله لغيره تعويضاً وهو من ضمنهم إن حصل عليه خطر.))

المطلب الثاني: نشأة التأمين وتطوره:
التأمين أول ما نشأ في الغرب ومن أسباب نشأته إحجام كثير من رؤساء الأموال
عن التجارة بسبب المخاطرة وبسبب حوادث الخسارة، ونتيجة لهذا الإحجام يتأثر
الاقتصاد القومي وعلى أثره عمل المفكرون على إنشاء شركات التأمين حتى
تضمن للتاجر المتاجرة وتؤمن له الخسارة للأقدار الطارئة مقابل مبلغ من المال

(١) التأمين عماد الاقتصاد القومي والعالم اقتصاديات الأسرة والمشروع للدكتور/ سامي نجيب - دار النهضة
القاهرة، ١٩٩٥م.

(٢) أنظر مباحث في الاقتصاد الإسلامي في أصول الفقه. د/ محمد رواس قلبي، ص ١٣١. دار السلام - مصر
١٤١٦هـ.

يدفعه اشتراك يقدمه لشركة التأمين وتقوم بتعويضه إذا حصل له خسارة كما أن التأمين منقول عن الغرب من كلمة يوجد فيها معنى التأمين وتنطق باللغة الإنجليزية (سيكيورتي) Security وبالفرنسية Securite وباللاتينية الأصل securitas.

ولهذا يعد التأمين نظام أوروبي، أما جذور التأمين فتعود إلى ماضي بعيد وتختلف من نوع إلى آخر فنجد مثلاً:

إن تأمينات الحريق: أول ما ظهرت فكرتها عند الرومان حيث قامت بين الجماعات الدينية على أساس التعاون فيما بينها في حال حدوث حريق وذلك من أجل التخفيف من وطأة خطره، ولكن في العصر الحديث فأول ما ظهر في إنجلترا في القرن السابع عشر نظراً لما كان لنشوب حريق لندن الشهير عام ١٦٦٦م من دور كبير في تطور الفكرة وأخذ بعداً جديداً يقوم على فكرة التعاون والتعويض بين أفراد لا تربطهم أية رابطة أو يجمعهم أي شيء سوى حدوث الحريق. ومن ثم تطورت الفكرة وتأسست مكاتب خاصة لتأمين المساكن ضد خطر الحريق، ومن أبرز هذه المكاتب مكتب (فونكس) ومكتب The Fire Office ١٦٨٠م، وجمعيات غايتها الرئيسية القيام بهذا العمل مثل جمعية Hand in Hand عام ١٦٩٦م (١).

وبعدها تطورت الفكرة وانتقلت إلى باقي أقطار أوروبا وأمريكا. أما التأمين البحري: فهو أقدم أنواع التأمين نظراً لارتباطه المباشر بالنقل البحري والتجارة البحرية، وليس لأن التجارة البحرية أقدم أنواعاً لتجارة وإنما لأنها أكثر تعرضاً للعديد من المخاطر التي لا تعترض الأنواع الأخرى من التجارة. ويقال بأن هذا النوع من التأمين أول ما عُرف عند البابليين والفينيقيين الذين عرفوا التأمين عن طريق عقد القروض على السفن Botomory Contract (٢).

فعد البابليين ورد في قانون حمورابي سنة ٢٢٥٠ قبل الميلاد ما يلي: يستطيع البحارة أن يتفقوا فيما بينهم على أنه إذا فقد أحدهم سفينة ستنشيد له سفينة أخرى بدلاً منها، أما إذا فقد أحدهم سفينته نتيجة لخطأه فلا يحق له إلى مسافات لا تذهب إليها السفن عادة فليس له الحق في المطالبة ببناء سفينة أخرى (٣). أما الفينيقيون الذين اشتهروا بالتجارة البحرية فبرزت لديهم صيغة العقد بصورة أوسع، وهذه الصورة بدأت تتجلى بشكل أوضح في القرنين الثالث والرابع عشر، وبالأخص في مدن إيطاليا الشمالية جنوة وفلورنسا لدرجة يمكننا القول أنه في العصر الحديث أول ما انبثقت فكرة هذا النوع من التأمين كانت في هذه المدن عند اللومبارديين، الذين تنقلوا أو رحلوا من إيطاليا إلى كل من فرنسا وإنجلترا وحملوا معهم هذه المهنة التي تطورت وتوسعت بشكل واضح في إنجلترا حتى عدا أحد شوارع انكلترا مركزاً تأمينياً معروفاً في أسواق التأمين بالعالم وسمي باسم هولاء ((اللمبارد)).

وعلى الرغم من كل ما تقدم نجد أن أول تشريع قانوني للتأمين البحري كان في برشلونة عام ١٤٣٥م، وجمعت أحكامه على شكل قانون لفرنسا عام ١٥٨٤م إذ صدرت أول وثيقة تأمين على بضاعة مشحونة على الباخرة سانت أيلاري من مرسيليا إلى طرابلس التي كانت تابعة لسوريا وقت ذاك (٤).

ومن ثم صدر أول قانون للتأمين البحري في إنجلترا عام ١٦٠١م وهو قانون إليزابيث، وفي عام ١٧٢٠م تأسست شركتان للتأمين البحري في إنجلترا بموجب

(١) دراسات في التأمين التجاري والاجتماعي - للدكتور إبراهيم علي إبراهيم والدكتور مختار محمود الهانسي - الدار الجامعية الاسكندرية.

(٢) أنظر نفس المرجع السابق (٣).

(٣) إدارة التأمين - للدكتور عبد الباقي عنبر فالح وآخرون - العراق - جامعة البصرة.

(٤) الخطر والتأمين البحري - للدكتور محمود سمير شرقاوي.

قانون خاص إلا أن منافسة اللويدز أدت إلى إغلاقهما، وتلا ذلك صدور قانون التأمين البحري في إنجلترا عام ١٧٤٥م ومن ثم القانون الإنجليزي عام ١٩٠٦م. الأنواع الأخرى من التأمين: هناك العديد من الأنواع الأخرى للتأمين مثل تأمينات الحوادث وتأمينات الحياة وتأمينات السرقة والإصابات وما شابه، وإن ظهور مثل هذه الأنواع من التأمين تأخر ظهورها على الرغم من أهميتها. فمثلاً: إن تأمينات الحياة تأخر ظهورها نظراً لسوء الأحوال الصحية ومن جهة ونظراً لبعض القيود الدينية والاجتماعية من جهة ثانية، ونظراً لعدم توفر الإحصائيات الكافية والدقيقة عن الوفيات من جهة ثالثة. ورغم كل ذلك ظهرت وثائق التأمين على الحياة أول ما ظهرت في بريطانيا عام ١٥٨٣م، وتكونت لها جمعيات لتمارس هذا النوع من التأمين عام ١٨٦٠م، ومن ثم تطورت إلى أن برزت بعض الشركات المهتمة في هذا المجال كشركة نورج يونيون والتي تعتبر أكبر شركات التأمين الإنجليزية (١). وتأمينات الحوادث تأخرت نسبياً في الظهور حتى تأسست أول مؤسسة لضمان تأمينات الحوادث في لندن عام ١٨٤٠م وفي فرنسا تأمينات المسؤولية عام ١٨٢٣م، ومن ثم عقبتها الأنواع الأخرى من التأمين مثل التأمين من السرقة والتأمين من الإصابات أو ما يسمى بتأمينات الحوادث والمسؤوليات المتنوعة، ومن ثم تأمينات النقل والسيارات (٢).

المطلب الثالث: أنواع التأمين: أولاً التأمين على الأشخاص: صورة التأمين على الأشخاص أن يتقدم شخص ما إلى شركة التأمين لإبرام عقد التأمين على الحياة لمدة معينة بموجبه تلتزم الشركة بدفع المبلغ المدفوع له مع فوائده بعد تمام المدة، أو دفع المال لورثته إن مات بتمامه حتى وإن لم يدفع إلا قسطاً واحداً، ومن صورته: التأمين على ما قد يصيب عضواً من أعضاء الجسم (٣). ثانياً: التأمين على الأموال: تأمين على البيت من الحريق، أو الهدم أو نحوه، أو على البضاعة أثناء نقلها براً أو بحراً أو جواً، أو التأمين على المتجر من الحريق ونحوه، أو السيارات وغيرها من الأشياء والأموال بدفع قسط محدد. ثالثاً: التأمين على المسؤولية: هذا التأمين على الأخطاء التي قد يرتكبها الشخص بمزاولة حرفة ما، مثل تأمين أصحاب السيارات فيما يقع لهم من أضرار تضر بالآخرين. أما أنواع التأمين في القانون اليمني، فقد جاء في قانون الإشراف والرقابة على شركات ووسطاء التأمين رقم (٣٧) لسنة ١٩٩٢م، النص المعدل رقم (٩) لسنة ١٩٩٧م في الفصل الثاني في المادة الرابعة منه على أنواع التأمين وقد نصت على الآتي:

مادة (٤): يشمل التأمين وفقاً لأحكام هذا القانون أنواع التأمين التالية: التأمين على الحياة، ويشمل التأمين الذي يكون موضوعه الحياة البشرية بما في ذلك التأمين ضد العجز والشيخوخة ومالة علاقة بكليهما والادخار. التأمين ضد أضرار الحريق، والتأمينات التي تلحق به وتشمل على الأخص الأضرار الناشئة عن الانفجارات والظواهر الطبيعية والأضرار التي يحدثها سقوط الطائرات وكل ما يلحق بها وكل ما يعتبر داخلياً عرفاً وعادةً في التأمين ضد الحريق. التأمين ضد الحوادث، ويشمل التأمين ضد الأضرار الناجمة عن الحوادث الشخصية والتأمين ضد حوادث العمل والسرقة وخيانة الأمانة والتأمين على

(١) أنظر نفس المرجع السابق. (٦)

(٢) أهمية التأمين - الأستاذ/ مجيب عبد الجبار ردمان، الثورة، السبت، ٢٠٠٨/٩/٧ العدد (١٥٨٤٧)

(٣) مقدمة في مبادئ التأمين/ للدكتور بيومي موسى صقر/ دار الجامعة/ القاهرة.

السيارات والتأمين من المسؤولية المدنية وكل ما يعتبر داخل عرفاً وعادة - في التأمين ضد الحوادث.

تأمين النقل البري والبحري والجوي ويشمل التأمين على أجسام السفن والطائرات ووسائل النقل البري أو على ألاتها ومهماتهما أو على ركبائها وأموالهم وأمتعتهم أو البضائع المنقولة عليها والتأمين على أجور الشحن وكذا التأمين ضد الأخطار التي تنشأ عن بنائها أو صناعتها أو استخدامها أو تأجيرها أو إصلاحها أو رسوها بما في ذلك الأضرار التي تصيب الغير وكذا أخطار مستودعات التخزين التجارية أو أي أخطار عرضية تحدث بمناسبة النقل وكل ما يدخل - عفاً وعادة - في التأمين البري والبحري والجوي.

ضمان رؤوس الأموال: ويشمل التعاقد على التأمين الذي يقض بدفع مبلغ أو عدة مبالغ في المستقبل لشخص لقاء دفعة واحدة أو أكثر تدفع للمؤمن ولا يشمل التأمين على الحياة وبالأقساط.

أنواع التأمين الأخرى: وتشمل التعاقد على التأمين من غير ما سبق ذكره في هذه المادة ولا يشمل ذلك الاتفاقيات المعروفة بالمرأهنة على الحياة (التونتين). كما يمكننا هنا توضيح أنواع التأمين، ولكن بصورة أخرى تختلف عن الصورة السابقة، وقد تكون أكثر تفصيلاً وأكثر دقة، وهي كالتالي:

هناك ثلاثة أنواع رئيسية للتأمين هي:

أولاً: تأمين الممتلكات: ويدرج تحتها:

تأمين الحريق.

تأمين السرقة.

تأمين النقل.

ثانياً: تأمينات المسؤولية المدنية: ويدرج تحتها:

التأمين الإجباري للسيارات.

ثالثاً: تأمينات الأشخاص: ويدرج تحتها:

عقود تأمين الحياة: وتأخذ شكلين هما:

الشكل الأول: عقد الواقية (البحثة رأس المال المؤجل) وفيه يدفع التعويض مرة واحدة.

الشكل الثاني: عقود دفعات الحياة أو المعاشات وهي تدفع على مدى الحياة، أو لفترة محددة.

عقود تأمين الوفاة وتأخذ أربع أشكال:

عقد تأمين على مدى الحياة: وفيه يؤدي مبلغ التعويض عند الوفاة في أي وقت كان.

عقد التأمين المؤقت: وفيه يؤدي مبلغ التعويض عند الوفاة خلال مدة محددة تالية لتاريخ التعاقد.

عقد التأمين لمدى الحياة المؤجل: وفيه يؤدي مبلغ التعويض إلى وقعت الوفاة في أي وقت يعقب مدة معينة.

عقد التأمين المؤقت المؤجل: وفيه يؤدي مبلغ التعويض إذا وقعت الوفاة خلال مدة معينة تلي فترة التأجيل.

عقود التأمين المختلطة:

وتأخذ شكلين:

عقد التأمين المختلط العادي: وفيه يدفع التعويض إذا بقي المؤمن له على قيد الحياة أو توفي خلال مدة التأمين.

عقد التأمين المختلط المضاعف: وفيه يدفع ضعف مبلغ التأمين إذا بقي المؤمن له على قيد الحياة خلال مدة التأمين.

عقود تأمين الحوادث الشخصية:

الفرع الرابع: وظائف التأمين:

الوظيفة الرئيسية للتأمين أساساً هو انتقال الخطر من شخص أو هيئة عادية إلى هيئة أو شركة متخصصة في الأخطار ((عادة شركة تأمين)) وقيامها بتحمل أعباء الخطر مقابل قسط مستحق على كل نوع من أنواع الخطر.

أما وظائف المؤمن ((شركة التأمين)) فهي عديدة نذكرها على النحو التالي:

الإنتاج (المبيعات).

الاكتتاب (اتقاء الأخطار).

التسعير والرقابة الإحصائية.

إدارة التعويضات.

الاستثمار والتمويل.

المحاسبة ومسك الدفاتر.

تقديم خدمات متنوعة كالأستثمارات القضائية، بحوث التسويق، خدمات هندسية وإدارة الأفراد.

بالإضافة إلى ذلك فإن شركة التأمين تقوم بتعويض العميل عن الخسائر والأضرار التي يصاب بها جراء ممارسته لأعماله المختلفة (١).

المطلب الرابع: عقود التأمين وأطراف عقود التأمين:

عقد التأمين: يعتبر عقد التأمين المرحلة النهائية لإتمام عملية التأمين، وبذلك يصبح المؤمن والمؤمن له ملزمين بكل ما يرد فيه من بنود وشروط.

كما يعتبر عقد التأمين من عقود الإذعان بمعنى أنه لا يجوز الجهل بعدم فهم أو عدم إطلاع المؤمن له على نصوص وبنود العقد وتعتبر بنوده ملزمة بمعرفة المؤمن وأطراف العقد هم المؤمن له ((طالب التأمين)) والمؤمن ((شركة

التأمين)) والشيء موضوع التأمين هو ((المؤمن عليه)).

ماهية العقد: قدم القانون اليمني تعريفاً محدداً للعقد، فقد أورد التعريف الآتي بمقتضى المادة (١٤٠) من القانون المدني:

((العقد إيجاب من المتعاقدين يتعلق به قبول من الآخر أو ما يدل عليهما على وجه يترتب أثره في المعقود عليه (المحل) ويترتب على العقد التزام كل من المتعاقدين بما وجب به للآخر. ولا يشترط التقيد بصيغة معينة بل المعتبر ما يدل على

التراضي)) (٢).

الملاحظ من التعريف الوارد أنه أكد ليس فقط على وجود التراضي بل على صحته وينبغي أن يكون صادراً من طرفي العقد، كما أتحد أيضاً على وجوب الإدارة

الصادرة عن كلا المتعاقدين مؤهلة قانوناً لإبرام العقد، كما اشترط إظهار أثر العقد في المحل المعقود عليه، هذا ما تحده في بعض القوانين المدنية العربية

التي لم تقدم تعريفاً محدداً للعقد، بل تركت ذلك للفقهاء كي يتولاه. وخير مثال ذلك القانون المدني المصري (٣).

المطلب الثاني: تعريف عقد التأمين:

تنص (المادة ١٠٦٥) من القانون المدني رقم (١٤) لسنة ٢٠٠٢م على ما يلي:

((التأمين عقد يلتزم به المؤمن أن يؤدي إلى المؤمن له أو إلى المستفيد الذي اشترط التأمين لصالحه مبلغاً من المال أو إيراداً مرتباً أو أي عوض مالي آخر في

حالة وقوع الحادث المؤمن ضده أو تحقق الخطر المبين في العقد وذلك مقابل مبلغ محدد أو أقساط دورية يؤديها المؤمن له للمؤمن كما يجب أن تنص عقود

(١) إدارة أعمال التأمين - بين النظرية والتطبيق. الدكتور محمد جودت ناصر/ عمان/ دار مجد لاوي للنشر - أيلول ١٩٩٨م.

(٢) القانون المدني اليمني رقم (١٤) لسنة ٢٠٠٢م. م (١٤٠).

(٣) د/ محمد بن حسين الشامي/ النظرية العامة للالتزامات في القانون المدني ص ٢٢.

التأمين على أن كل مؤمن متبرع بما تدفعه الشركة من ماله لغيره تعويضاً وهو من ضمنهم إن حصل عليه خطر)) (١).

ويلاحظ من النص السابق أن القانون المدني اليمني جاء مطابقاً للقانون المدني المصري ولكنه أضاف نصاً جديداً لم تتناوله باقي القوانين العربية وهو الآتي: ((... كما يجب أن تنص عقود التأمين على أن كل مؤمن متبرع بما تدفعه الشركة من ماله الخاص تعويضاً وهو من ضمنهم أن حصل عليه الخطر.))

في هذه الإضافة بالنص تظهر الآلية التي يعمل عليها نشاط التأمين وهو أن الأقساط التي تسدد إلى شركة التأمين من قبل المؤمن لهم تكون بروحية التبرع لتكوين محفظة تأمينية لذلك النوع من التأمين يسدد منها تعويضات لمن يتعرض لحادث مؤمن (٢).

كما وردت هذه الإضافة في القانون اليمني إبعاداً لمفهوم المقامرة أو الرهان عن نشاط التأمين التي كان يتهم بها عقد التأمين، وذلك لأقتصار النظرة إلى نشاط التأمين على الالتزامات المتبادلة بين طرفي عقد التأمين فقط دون النظر لروح التضامن التي تتولد بين جمهور المؤمن لهم ككل. حيث حددت هذه الإضافة أن آلية دفع القسط في نشاط التأمين تأتي من باب التبرع من مال المؤمن له بما تدفعه شركة التأمين لغيره تعويضاً وهو ضمنهم في حالة تحقق الخطر المؤمن منه. وكشفت هذه الإضافة أن آلية التأمين لا تقتصر على العلاقة بين طرفي عقد التأمين، بل أن الطرف الثاني في هذا العقد يتبرع بما يسدده من قسط لجمع محفظة تأمينية لدفع التعويضات لمن يتعرض لحادث مشمول بالتأمين (٣). أطراف عقد التأمين:

المؤمن له: وهو الذي يدفع قسط التأمين، وقد يسمى أحياناً المستأمن أو المستفيد: وهو الشخص الذي سيحصل على التعويض من شركة التأمين في حال حدوث الخطر المؤمن ضده في وثيقة التأمين، الذي غالباً ما يكون هو المؤمن له. وهو من يتعاقد مع شركة التأمين يؤمن نفسه من خطر معين. قد يكون طالب التأمين، الذي يقدم استمارة طلب التأمين والمؤمن له الذي يهدده الخطر المؤمن منه والمستفيد من التأمين شخصاً واحداً تجتمع به الصفات الثلاث، فمثلاً: الشخص الذي يؤمن على متجره ضد خطر السرقة لمنفعته، فيكون هو طالب التأمين الذي تعاقد مع شركة التأمين وهو أيضاً المؤمن له الذي يهدده الخطر المؤمن منه وهو كذلك المستفيد الذي أبرم التأمين لمنفعته.

ويحصل كثيراً في التأمين على الحياة أن يؤمن شخص على حياته لمصلحة ورثته. في هذه الحالة يكون هذا الشخص هو طالب التأمين ودافع الأقساط وفي ذات الوقت هو المؤمن له الذي آمن على نفسه ويطلق عليه تسمية المؤمن عليه، أما المستفيد فهم أشخاص آخريين وهم الورثة (٤).

بالإضافة إلى ذلك. جاء في القانون المدني اليمني رقم (١٤) لسنة ٢٠٠٢م في الفصل الثاني منه وتحت عنوان ((أثار العقد)) وفي الفرع الأول منه: ((التزامات المؤمن له)) في نص المادتين: (١٠٧٢) - (١٠٧٣)، حيث احتوت المادة الأولى على ثلاثة بنود ملزمة للمؤمن له: وقد جاءت هذه البنود بما معناه: الالتزام بوقت الدفع وأن يقرأ وقت إبرام العقد كل المعلومات وأن يخطر المؤمن بما يطرأ أثناء مدة العقد من أمور تؤدي إلى زيادة هذه المخاطر.

أما المادة الثانية: فقد جاء في بنودها الاتيين بما معناه: إذا كتم المؤمن له سوء نية أمراً أو قدم بياناً غير صحيحاً أو إذا أخل عن غش بالوفاء بما تعهد به. أما الفقرة الثانية فقد أكدت إذا انتفى الغش أو سوء النية فإنه يجب على المؤمن عن

(١) القانون المدني اليمني رقم (١٤) لسنة ٢٠٠٢م. (م/١٠٦٥).

(٢) شهاب أحمد جاسم العنكي/ التأمين الهندسي/ سبتمبر ٢٠٠٦م ص ٣٩.

(٣) أنظر نفس المرجع رقم (٤).

(٤) أنظر المرجع السابق رقم (٢).

طلب الفسخ أن يرد للمؤمن الأقساط التي دفعها أو يرد القدر الذي لم يتحمل في مقابلة خطراً ما.

المؤمن: وهي الجهة التي تقدم خدمات التأمين، أي شركة التأمين في العادة، وتحصل على الرسوم عن طريق بيع البوليصات التي تتضمن التغطية التأمينية، وتكون مؤسسات تجارية لغرض الاسترباح أو تعاونية لنفع المشتركين في البرنامج أو حكومية.

أما في هذا الفرع، الفرع الثاني من نفس الفصل، جاء واضحاً ((التزامات المؤمن لديه)) في نص المواد: (١٠٧٤)، (١٠٧٥)، (١٠٧٦)، (١٠٧٧). فقد جاء في المادة الأولى: على المؤمن أداء الضمان أو المبلغ المستحق إلى المؤمن له أو المستفيد على الوجه المتفق عليه عند تحقق الخطر أو حلول الأجل المحدد في العقد وإذا مات المؤمن له انتقلت حقوقه لورثته.

كما جاءت بقية المواد بالتفصيل على كافة الالتزامات الأخرى للمؤمن لديه. محل عقد التأمين: يحدد القانون المدني اليمني المعقود عليه ((محل العقد)) بمقتضى المادة: (١٨٦) بأنه الركن الثالث من أركان العقد، فنصت أنه يكون محل العقد (المعقود عليه) مالا أو منفعة أو ديناً أو عملاً أو امتناعاً عن العمل. وحدد القانون المدني اليمني أنه إذا ظهر من العقد أن محله أو قصد العاقدين منه حرام شرعاً أو مخالف للنظام العام أو الآداب العامة كان العقد باطلاً، وينفسخ العقد، أو ظهر أن قصد أحد المتعاقدين كذلك، وعلى من يدعي خلاق ماذكر في العقد إثبات ما يدعيه.

ويظهر من هذا التحديد أن المشرع اليمني قد مزج (السبب) في (محل العقد). ومن ذلك لا ينعقد العقد أياً كان مضمونه إلا أن تتوافر فيه شروط محل العقد ذلك وأكد القانون المدني اليمني هذا المبدأ بمقتضى ((المادة ١٠٦٦)) حيث نصت هذه المادة أنه ((لا يجوز أن يكون محل التأمين كل ما يتعارض مع أحكام الشريعة الإسلامية والنظام العام ولا يجوز لشركات التأمين أن تستثمر الأموال بطرق مخالفة للشريعة الإسلامية)). وهو ما يؤكد أن المشرع اليمني يمزج محل عقد التأمين بسببه.

المطلب الثالث: عقود التأمين في العصر الحديث: في العصر الحديث هناك عدد من عقود التأمين، والتي تعكس رغبات الأفراد المؤمنين في تحمل المخاطر وفي تجنب بعض الأعباء الضريبية، فبعض العقود تتميز بإعفاؤها من الضرائب والبعض الآخر تتميز بقدرتها على ضمان حصول المؤمن عليه مدى حياته أو لفترة محددة.

وبشكل عام فإن عقود التأمين تنقسم إلى قسمين أساسيين هما: عقود ثابتة من حيث القسط المتفق عليه، ونسبة العائد على استثمار هذه الأقساط، أو من حيث مقدار المبلغ أو القسط الذي سيحصل عليه المؤمن عند بدء سريان عقد التأمين وفقاً لمعايير محددة سلفاً، مثل: الجنس والعمر وطرق الدفع. عقود متغيرة من حيث الأقساط أو طرق استثمار هذه الأقساط وعائد استثمارها وكذلك من حيث المبالغ التي ستدفعها شركة التأمين عند بدء سريان العقد (١).

في المقابل فإن شركات التأمين تضمن عقود التأمين عقوبات عالية لمن لا يلتزم بشروط العقود، ومن أهمها دفع الأقساط بانتظام وعدم الانسحاب منه، وكذلك فإن سلطات الضرائب تراقب عقود التأمين حتى لا تتحول إلى وسيلة للتهرب الضريبي. المخاطر التي تواجه شركات التأمين هي توقف المؤمن عن دفع الأقساط أو محاولة الانسحاب من التأمين قبل الفترة المحددة وكذلك التذبذب في عوائد

(١) د. سيف العسلي/ صحيفة السياسية/ الأحد ١٣ يوليو ٢٠٠٨م العدد (٢٠٣٩٢).

استثمار هذه الأموال والأقساط المتفق عليها، بالإضافة إلى ذلك عملية حساب الأقساط وخصوصاً في ظل زيادة متوسط حياة الأفراد المؤمنين. أما المخاطر التي تواجه المؤمنين فهي التضخم الذي يعمل على تخفيض القيمة الشرائية للأقساط أو المبالغ التي سيحصل عليها في المستقبل، وكذلك إفلاس شركة التأمين المتعاقد معها نتيجة لسوء إدارتها. ونظراً للمخاطر المتعددة فإن إنشاء شركات التأمين يتطلب تدخل الدولة لضمان عدم استغلال المؤمنين من قبل شركات التأمين سواء من حيث أقسام التأمين أم من حيث إدارة هذه الأقساط أم من حيث شروط عقود التأمين. في عدد من الدول فإنه يمكن الحصول على عقود التأمين بمختلف أنواعها إما من الشركات نفسها أو من وكلائها أو من البنوك التجارية^(١).

(١) أنظر نفس المصدر (١).

يعيش العالم كارثة الأزمة المالية العالمية الحالية التي توصف بأنها الأسوأ ربما منذ أزمة الكساد العالمي الكبير الذي حدث في العام ١٩٢٩م، التي على إثرها انهارت أكبر البنوك والمؤسسات المالية العالمية، كما أصابت هذه الأزمة في الصميم أسواق المال في العالم خلال الفترة الماضية، النظام المالي العالمي الذي تأسس عام ١٩٤٤م في (بريتون وودز)، كما امتدت آثار هذه الأزمة التي بدأت في الولايات المتحدة (١)، مخالفة أيضاً الاختلالات والإضرابات الحادة في البورصات وهيئات الائتمان وكبار المستثمرين وشركات التأمين في شتى أنحاء الكرة الأرضية، فلم تترك دولة أو مؤسسة أو شركة أو حتى فرداً إلا وتلقفته بآثارها، كما هزت هذه الأزمة أسس الاستقرار وثابت الأنظمة المالية في العالم (٢).

تعريف الأزمة المالية العالمية:

الأزمة المالية بالتعريف هي الانخفاض المفاجئ في أسعار نوع أو أكثر من الأصول. والأصول إما رأس مال مادي يستخدم في العملية الانتاجية مثل الآلات والمعدات والأبنية وأما أصول مالية، هي حقوق ملكية لرأس المال المادي أو للمخزون السلعي، مثل الأسهم وحسابات الادخار مثلاً، أو أنها حقوق ملكية للأصول المالية، وهذه تسمى مشتقات مالية، ومنها العقود المستقبلية ((للنفط أو للعملة الأجنبية مثلاً)) (٣).

فإذا انهارت قيمة أصول ما فجأة، فإن ذلك قد يعني إفلاس أو انهيار قيمة المؤسسات التي تملكها

وقد تأخذ الأزمة المالية شكل انهيار مفاجئ في سوق الأسهم، أو في عملة دولة ما، أو في سوق العقارات، أو مجموعة من المؤسسات المالية، لتمتد بعد ذلك إلى باقي الاقتصاد. أعادت الأزمة المالية الحالية التي تفجرت يوم الاثنين الخامس عشر من سبتمبر ٢٠٠٧م إلى أذهان الأمريكيين ذكريات أزمة الائتمان قبل ثمانية عقود التي أخرجت جيلاً كاملاً من العاملين في مزارعهم ووظائفهم، واقتربت بالكثير من الموت جوعاً فيما عرف ((بالكساد العظيم)) (٤).

إن الأزمة المالية الحالية هي التداعيات الناجمة عن أزمة الرهون العقارية التي ظهرت على السطح في منتصف شهر سبتمبر من العام ٢٠٠٧م بسبب فشل ملايين من المقترضين لشراء مساكن وعقارات في الولايات المتحدة في تسديد ديونهم للبنوك، وأدى ذلك إلى حدوث هزة قوية للاقتصاد الأمريكي، ووصلت تبعاتها إلى اقتصاديات دول أوروبا وآسيا والأسواق المالية لمختلف البلدان (٥).

لقد كان حوالي ٤٠% من المنازل المبيعة عامي ٢٠٠٥ و ٢٠٠٦، إما للاستثمار وإما للإجارة، حسب موقع CNN على الانترنت يوم ٣٠/٤/٢٠٠٧م وعندما ألقى المضاربون المنازل في السوق لتحقيق ربح بأعداد كبيرة انخفض سعرها، فهذه لم تكن أزمة سكن مثلاً! لا بل بناء عدد كبير من المنازل خلال فترة ارتفاع سعرها، وفي عام ٢٠٠٨م كان أربعة ملايين منزل معروضاً للبيع، منها حوالي ثلاثة ملايين منزل فارغ، مما أسهم في انهيار الأسعار (٦). وعندما يعجز مقترض عن

(١) مقدمة في مبادئ التأمين للدكتور بيومي موسى صقر - دار الجامعة القاهرة.

(٢) مبادئ التأمين بين الجوانب النظرية والأسس الرياضية - للدكتور مختار محمود الهانسي - دار النهضة - بيروت.

(٣) إبراهيم علوش - الجزيرة نت.

(٤) لويس حبيقة - كاتب اقتصادي لبناني - صحيفة الخليج، الأربعاء ٢٩/١١/٢٠٠٨م.

(٥)

(٦) معالجة الرصيد الأزمة المالية العالمية البداية، الأسباب، الآثار، المعالجات د/ شهاب عبد الكريم المقدم العدد

(١١) نوفمبر ٢٠٠٨م.

تسديد الأقساط في حالات فردية أو محدودة، فإن البنك الذي قدم له القرض يستطيع أن يستملك سيارته أو بيته أو مشروعه الاقتصادي، أما حين يكون التعثر ظاهرة عامة تصيب مئات آلاف أو ملايين الناس، فإن إلقاء الأصول المصادرة بالجملة في السوق سيؤدي بالضرورة لانهايار سعرها حسب قانون العرض والطلب، وهذا ما حدث (١).

ولم تفلح مئات مليارات الدولارات التي ضخّت في أسواق المال العالمية في وضع حد لأزمة الرهون العقارية التي ظلت تعمل تحت السطح حتى تطورت إلى أزمة مالية عالمية.

إن أزمة الرهن العقاري تعتبر جزء من المشكلة العالمية، لكنها ليست السبب الرئيسي، أما العامل الأكبر وراء الاضطرابات التي تواجهها البنوك الأمريكية، وغيرها من بنوك الدول الكبرى فيمكن في أزمة الائتمان، ويكاد يكون اتفاق عام على أن حجم الأموال الضخمة التي تم ضخها في القطاع العقاري كانت بمثابة السبب الحقيقي لما يعانيه الاقتصاد الأمريكي حالياً.

ومع توسع الأقرض العقاري، لجأت البنوك إلى إصدار سندات في مقابل رهونها العقارية، وبيعها إلى مستثمرين عالميين مقابل فوائد، قام هؤلاء المستثمرون ببيع هذه السندات مرة أخرى، أو رهنها لدى صناديق استثمار، أو شراء مزيد من السندات العقارية الأخرى (٢).

كما نشطت شركات العقار في تسويق المنازل لمحدودي الدخل مما نتج عنه ارتفاع أسعار العقار، ولم تكن البنوك وشركات العقار بأدكي من محدودي الدخل الذين استغلوا فرصة ارتفاع أسعار عقاراتهم بأكثر من قيمة شرائهم لها، ليحصلوا من البنوك على قروض ربوية كبيرة يضمن منازلهم التي لم يسدد ثمنها والتي ارتفع سعرها بشكل مبالغ فيه نتيجة للمضاربات، وقدمت المنازل رهناً لتلك القروض (٣).

وهكذا امتدت آثار الأزمة من السوق العقارية إلى الشركات المالية إلى سوق الأسهم إلى بقية الاقتصاد وفي يوم ١٦/٨/٢٠٠٨م كادت تتدهور إحدى الشركات العالمية، وهي مجموعة التأمين الأمريكية الدولية (American International Group) ولها عمليات تأمينية متعددة على الحياة والسيارات وغيرها، وعمليات مالية وخدمات مختلفة، لكن فرعها في لندن كان في نفس الوقت البائع الأول لبوليصة التأمين على المشتقات المالية المرتبطة بالرهون العقارية، مما أثار لغطاً حول سيولة الشركة عندما انفجرت الأزمة العقارية، وهددها بالإفلاس بعد انهيار سهمها ٩٥% (٤).

كما تأثرت بتداعيات هذه الأزمة الاقتصادية العالمية التي دخلت بحالة من الركود الاقتصادي، هذا الانهيار الذي لم يسبق له مثيل، لأن جميع الأسماء الكبيرة في العمل المالي والمصرفي العالمي يعانون جميعاً في وقت واحد معاً، ودخول الاقتصاد في حالة ركود، وتقليص حجم الطلب العالمي على المواد الخام الصناعية، كما كشفت هذه الأزمة مدى تداخل اقتصاديات الدول في عصر العولمة، وارتباطها ببعضها إلى الحد الذي تتفاعل وتتأثر معه أسواق واقتصاديات العالم قاطبة لأي هزة في أسواق واقتصاديات الدول الرئيسية المكونة لهذا النظام العالمي (٥). وهكذا لم يعد أحد في ظل العولمة يمكنه أن ينجو من الآثار السلبية

(١) نفس المصدر السابق (٢).

(٢) د. عطية فياض، سوق الأوراق المالية في ميزان الفقه الإسلامي، دراسة مقارنة، دار النشر للجامعات المصرية ٢٠٠٨م.

(٣) إبراهيم علوش - الجزيرة نت.

(٤) إدارة وتنظيم منشآت التأمين، الطبعة الثالثة ١٩٦٧ - د. سلامة عبد الله سلامة.

(٥) نفس المصدر.

التي لحقت بالاقتصاديات الدولية، وذلك لتداخل هذه الاقتصاديات وارتباطها ببعضها البعض.

المطلب الأول: تداعيات الأزمة المالية العالمية الحالية على الاقتصاد العالمي:
يقدّر صندوق النقد الدولي الخسائر في الأوراق المالية بنحو ٩٨٠ مليار دولار القائم منها بعد الخسارة مبلغ ١٠٨٤٥ مليار دولار، حصة البنوك من هذه الخسارة ما بين ٧٢٥-٨٢٠ مليار دولار، كما بلغت خسائر القروض نحو ٤٢٥ مليار دولار القائم منها بعد الخسارة ١٢٣٧٠ مليار دولار، وحصة البنك من هذه الخسارة ما بين ٢٢٥-٢٩٠ مليار دولار.

كما أن تأثير الأزمة هي على كافة المجتمعات المختلفة، بحسب المؤشرات الأخيرة من قبل صندوق النقد الدولي، حيث من المتوقع أن يزداد حجم البطالة العالمية إلى نحو (٢٠ مليوناً) مع نهاية ٢٠٠٩م متخطياً للمرة الأولى نحو (٢٠٠ مليون) عاطل من العمل فالعاملون في قطاعات البناء للسيارات والسياحة، المال والخدمات العقارية سوف يكونون أول المتأثرين بالأزمة، أما أعداد الفقراء الذين يعملون بأقل من دولار واحد في اليوم قد ترتفع إلى حوالي (٤٠٠ مليون) أما الذين يعيشون بدولارين (١٠٠ مليون). هذه المؤشرات التي بينت انعكاسات الأزمة المالية العالمية على الاقتصاد الحقيقي لدول كثيرة وخصوصاً الدول المنتجة للنفط من خلال انخفاض أسعار النفط، الذي يعد المورد الرئيسي للنمو في هذه الدول(١).

وتشير الإحصاءات إلى أن البطالة في العالم العربي قد بلغت مستويات عالية بمعدل ١٤ في المئة، وتراجعت إنتاجية العامل العربي لتمثل ١٠.١ من إنتاجية العامل في أوروبا وأميركا. أما البطالة في أميركا وحدها يذكر أن حوالي ٢.٦ مليون أمريكي فقدوا وظائفهم في عام ٢٠٠٨م(٢).

ونتيجة لتداعيات هذه الأزمة على العالم فإن التوقعات أشارت إلى أن حجم النمو العالمي في ٢٠٠٩م يقدر بنحو ٠.٤% وهي محصلة إنكماش اقتصاديات البلدان المتقدمة ٠.٥%، ونمو البلدان الناشئة ٤.٢% تقييد التسليف في الاقتصاد الحقيقي، وانهايار سعر الأسهم وسحب الودائع من صناديق التحوط وتلاشي ما يسمى النظام المصرفي... رسملة أسواق البورصات العالمية انخفضت إلى نصف قيمتها حيث تقدر خسائر وسائل الائتمان برفم فلكي هو (٨٠٠م) بليون دولار أي (٢١٦٥) بليون يورو(٣).

كما بلغت الخسائر التي تحملتها الخزينة الأمريكية من الاندفاع إلى إغاثة شركة التأمين العملاقة ((أي.أي.جي)) و((سي تي غروب)) وغيرها من المؤسسات التي التهمت ما يزيد عن ١٠٠ بليون دولار من الأموال الفيديريالية حتى منتصف يناير ٢٠٠٩م.

كما قالت شركة متخصصة بصناديق التحوط أن المستثمرين في هذه الصناديق خسروا نسبة ١٨.٣% من أموالهم على مدار العام الماضي غالبيتها في الربع الأخير من السنة الذي شهد سحب المستثمرين نحو ١٥٢ بليون دولار منها، وبلغت قيمة الأموال المستثمرة في هذه الصناديق ١.٤ تريليون دولار إنخفاضاً من ١٩٣ تريليون دولار في حزيران (يونيو) ٢٠٠٨م(٤).

ووصلت الخسائر العربية في سوق الاسترليني إلى ١٠٠ بليون دولار، حيث تراجعت قيمة الاستثمارات العربية في بريطانيا نسبة ٣٠% على الأقل خلال ستة

(١) أنظر نفس المصدر.

(٢) نفس المصدر.

(٣) الثورة.

(٤) نفس المصدر.

شهور، بعدما تراجع صرف الاسترليني من ٢.٠٣ دولار إلى ١.٣٧٤ دولار يوم أمس ((٢١ يناير ٢٠٠٩م)) (١).

وبلغت الخسائر الورقية في سوق العقار والسندات والودائع في بريطانيا وحدها إلى نحو ١٠٠ بليون دولار، من بينها نحو ٦ بلايين دولار خسائر الاستثمارات القطرية والإماراتية حتى ٢٠ يناير ٢٠٠٩م (٢). كما أن العالم العربي خسر ٢.٥ تريليون دولار بسبب الأزمة المالية العالمية في الأشهر الأربعة الأخيرة، بحسب تصريح وزير الخارجية الكويتي في ختام أعمال القمة الاقتصادية العربية (٣). تتوقع المفوضية الأوروبية أن يرتفع العجز العام في منطقة اليورو إلى ٤.٤% من الناتج المحلي في ٢٠١٠م، بعد أن يكون قد بلغ ٤% في ٢٠٠٩م وكان بلغ ١.٧ فقط العام الماضي، ونوجز فيما يلي أهم تداعيات الأزمة المالية العالمية الحالية:

في فبراير ٢٠٠٧: عدم تسديد تسليفات الرهن العقاري الممنوحة لمدينين لا يتمتعون بقدرة كافية على السداد مما أدى إلى ظهور عمليات الإفلاس في مؤسسات مصرفية متخصصة.

أغسطس ٢٠٠٧: بدأت البورصات تتدهور أمام مخاطر اتساع الأزمة وقد طال التراجع البورصات الرئيسية الأجنبية والعربية وأيضاً المصرية، وبدأت المصارف المركزية تتدخل لدعم سوق السيولة وفقدت الأسهم المتداولة ٦٠% من قيمتها في سبتمبر ٢٠٠٨.

أكتوبر ٢٠٠٧: شهدت عدة مصارف كبرى انخفاضاً كبيراً في أسعارها بسبب أزمة الرهن العقاري.

فبراير ٢٠٠٨: الحكومة البريطانية تؤمم بنك **Northern Rock**.
مارس ٢٠٠٨: "جي بي مورغان تشيز" يعلن شراء بنك الأعمال الأمريكي "بيرستينز" بسعر منخفض.

سبتمبر ٢٠٠٨: انهيار شركتي فاني ماي وفريدي ماك، وهنا قام الاحتياطي الفيدرالي بتأميمها وتحمل ديونهما البالغة ٤.٥ تريليون دولار.
انهيار بنك ليمان براذرز رابع أكبر بنك استثماري في أمريكا وله دور كبير في مجال التمويل العقاري، أعقبه انهيار بورصة وول ستريت وتراجع البورصات الأوروبية بشدة.

استحواد بنك أوف أمريكا على مؤسسة ميريل لينش.
الحكومة الأمريكية تؤمم أكبر مجموعة تأمين في العالم "امريكان انترناشيونال جروب للتأمين" (AIG) المهددة بالإفلاس من خلال منحها مساعدة بقيمة ٨٥ مليار دولار مقابل ٨٠% من أسهمها وكانت هذه الشركة تصدر كميات كبيرة من الضمانات المتبادلة في حالة التقصير الائتماني.

قيام البنك البريطاني (Lloyds TSB) بالاستحواذ على (HBOS) وهو من أكبر البنوك العقارية المقرضة في بريطانيا.

انهيار بنك واشنطن **Washington Mutual** وهو أضخم البنوك الأمريكية المتخصصة في الإقراض العقاري وتم بيعه لمؤسسة **JP Morgan** مقابل ١.٩ مليار دولار وبذلك يصبح بنك **JP Morgan** ثاني أكبر بنك في الولايات المتحدة محتلاً بذلك مكانة بنك أوف أمريكا إذ تبلغ قيمة أصوله ٢.٠٤ تريليون دولار ولن يسبقه سوى بنك سيتي جروب.

تأميم بنك "براد فورد وبينغلي" في بريطانيا.
أعلن بنك "سيتي جروب" الأمريكي شراء منافسه "واكوفيا" بمساعدة السلطات الفيدرالية نتيجة لانتهياره.

(١) نفس المصدر.

(٢) الاتحاد الاقتصادي.

(٣) نفس المصدر.

انيهار "بنك اندي ماك" الأمريكية والذي كان يستحوذ على أصول بقيمة ٣٢ مليار دولار وودائع تصل إلى ١٩ مليار دولار وإغلاق ثلاثة بنوك خلال الثلث الأخير من شهر نوفمبر ٢٠٠٨، وهم بنك "دواني سيفنجر اندلون" في نيويورك وبنك BFF تراسيت في يوموتا، وبنك "لوجان فيل".

انخفضت القيمة الإجمالية للأسهم المتداولة في البورصات العالمية بنحو نصف قيمتها لتبلغ قل من ٣٠ تريليون دولار من أعلى قيمة لها هذا العام أدى ارتباط المؤسسات المالية الآسيوية بسوق المال الأمريكي إلى امتداد أثر الأزمة إليها وظهر ذلك من خلال هبوط مؤشر البورصة في اليابان وسحب العديد من المستثمرين اليابانيين أموالهم من الولايات المتحدة مما نتج عنه ارتفاع الين مقابل الدولار الأمر الذي انعكس بشكل سلبي على الصادرات اليابانية. طبقاً لتقديرات صندوق النقد الدولي فإن معدل نمو الاقتصاد العالمي سينخفض إلى ١% خلال ٢٠٠٩ ويصبح معدل النمو صفراً في الولايات المتحدة وأوروبا واليابان، وينخفض معدل نمو الاقتصاد الصيني من ٩.٤% إلى ٧.٥%. من المتوقع أن تؤدي الأزمة إلى خفض معدلات التضخم نتيجة الركود العالمي، وانكماش التجارة الدولية لأول مرة منذ عام ١٩٨٢ وبنسبة ٢.١%. شهدت أسواق الصرف العالمية انخفاضاً في سعر صرف الدولار مقابل العملات الرئيسية الأخرى.

تدخلت الحكومة الأمريكية لانقاذ مجموعة سيتي جروب أحد أكبر المؤسسات المصرفية في العالم والتي انخفضت أسهمها بما يزيد عن ٦٠% خلال نوفمبر ٢٠٠٨ نتيجة للأزمة المالية، لذا قامت الحكومة بضخ ٢٠ مليار دولار في رأسمال البنك وضمان أصول تبلغ قيمتها ٣٠٦ مليار دولار، فضلاً عن ٢٥ مليار دولار ضختها بالبنك وتحصل في المقابل على أسهم ممتازة، وأدى ذلك إلى ارتفاع قيمة أسهم البنك مرة أخرى في معظم البورصات، كذلك أعلنت المجموعة الاستغناء عن حوالي ٢٠% من عمالتها.

أدت الأزمة إلى تعرض كبرى شركات السيارات الأمريكية وهم جنرال موتورز وفورد وكرايسلر إلى أزمة مما جعلها تطلب قروضاً حكومية عاجلة تصل قيمتها إلى نحو ٣٤ مليار دولار لتتفادي خطر الانهيار والإفلاس.

كان للأزمة التي نشأت في سوق العقارات الأمريكية وانتقالها إلى أسواق المال الأوروبية والآسيوية والعربية انعكاسات سلبية على عدد من الأسواق الأخرى غير المالية حيث انخفضت أسواق الذهب عالمياً، كما شهدت أسواق النفط الخام انخفاضاً ملحوظاً خلال فترة قصيرة إلى أكثر من النصف حيث انخفض من ١٤٧ دولار للبرميل إلى نحو ٣٩.٥ دولار للبرميل، مما انعكس على الفوائض المالية والأرباح العربية حيث يستحوذ البترول على ٧٥% من الصادرات العربية.

كذلك تضررت أسواق المال العربية من الأزمة المالية وانخفض مؤشر البورصة بها، كذلك تأثرت البنوك العربية بالأزمة نتيجة لاستثماراتها في الخارج، وعلى سبيل المثال قدرت مصادر مصرفية كويتية حجم الخسائر في بنك الخليج خامس أكبر بنك في الكويت بما يصل إلى ٢٠٠ مليون دينار.

يقدر د. أحمد جويلى الأمين العام لمجلس الوحدة الاقتصادية أن الاقتصاد العربي فقد ٢٥٠٠ مليار دولار نتيجة للأزمة المالية العالمية وأن معدل النمو بالاقتصاد سينخفض من ٥% إلى ٣%.

الجهود التي تمت لتجاوز الأزمة تدخلت الحكومات والبنوك المركزية لتخفيف حدة الأزمة العالمية من خلال عدة إجراءات منها:-

أقرت السلطات الأمريكية في أكتوبر خطة إنقاذ بقيمة ٧٠٠ مليار دولار بهدف شراء الأصول المتعثرة من الشركات المالية، وفي نوفمبر ٢٠٠٨ أعلن وزير الخزانة الأمريكي أن الحكومة الأمريكية تراجعت عن خططها لشراء أصول المصارف المتعثرة معتبراً أنه من الأجدي الاستثمار المباشر في رأسمال تلك

المصارف، كذلك أعلنت بعض الدول خطط منها بريطانيا بقيمة ٤٩٧ مليار دولار وألمانيا بقيمة ٦٤٤ مليار دولار وفرنسا بقيمة ٤٥٤ مليار دولار، كذلك فعلت الصين واليابان وإيطاليا وروسيا وباقي دول أوروبا.

تخفيض سعر الفائدة

قام عدد من البنوك المركزية في مختلف أنحاء العالم بتخفيض أسعار الفائدة حيث قام مجلس الاحتياطي الفيدرالي الأمريكي بتخفيض سعر الفائدة بمقدار نصف في المائة من ٢% إلى ١.٥% وإلى ١% خلال نوفمبر ٢٠٠٨، كما خفض البنك المركزي الأوروبي سعر الفائدة من ٤.٢٥% إلى ٣.٧٥% ثم إلى ٣.٢٥% خلال نوفمبر، كذلك خفض بنك إنجلترا المركزي سعر الفائدة ليصل إلى ٣% مسجلاً أدنى مستوى منذ فترة طويلة واتخذت كل من البنوك المركزية في كندا وسويسرا والسويد والصين نفس الإجراء بتخفيض سعر الفائدة.

ضخ أموال لحل أزمة السيولة

اتفاق عشرة مصارف كبرى على إنشاء صندوق للسيولة برأسمال ٧٠ مليار دولار لمواجهة احتياجاتها، كذلك وافقت المصارف المركزية على فتح مجالات التسليف إلا أن ذلك لم يمنع تراجع البورصات العالمية.

قامت البنوك المركزية في مختلف أنحاء العالم بضخ أموال في سوق المال حيث قام البنك المركزي الأوروبي بخض أكثر من ٦٩ مليار يورو بما يعادل ٩٣ مليار دولار في الأسواق المالية.

قام البنك المركزي الياباني بضخ ١٤.٢ مليار دولار أمريكي إلى الأسواق لمنع حدوث اضطراب في معدلات السيولة النقدية بالأسواق.

قام البنك المركزي في روسيا بضخ ٣٧ مليار دولار في صورة قروض طويلة الأجل للبنوك.

أعلن البنك المركزي الصيني خطة قوامها ٤ تريليونات يوان "٥٨٦ مليار دولار" لتحفيز الاقتصاد الصيني.

كذلك قامت الحكومة البريطانية بدعم مبادرة لإنعاش سوق العقارات من الركود بتكلفة تصل إلى نصف مليار جنيه استرليني.

أصدرت وزارة الخزانة الأمريكية خلال شهر نوفمبر ٢٠٠٨ أدونا لمدة ثلاثة سنوات تصل قيمتها إلى ٢٥ مليار دولار وذلك حتى تتمكن من تمويل برامج إنقاذ البنوك والمؤسسات المالية المتعثرة ومواجهة الركود الاقتصادي، كما تعترم وزارة الخزانة شراء المرهونات العقارية والتي من شأنها خفض أسعار قروض العقارات.

قام مجلس الاحتياطي الفيدرالي الأمريكي بمد أسواق المال والبنوك بصفة مستمرة بالسيولة اللازمة وعند حدوث الأزمة قام باتخاذ الإجراءات التي تسهل الحصول على الائتمان الطارئ للشركات المالية المتعثرة عن طريق توسيع نطاق الضمانات التي يمكن للمؤسسات المالية استخدامها للحصول على القروض الطارئة.

تم تحويل بنكي جولدن ساكس ومورجان ستانلي إلى شركتين قابضتين لتتمكن الشركتان من الحصول على تمويل من الاحتياطي الفيدرالي، كما وافق مجلس الاحتياطي الفيدرالي على منح قروض لفروع ميريل لينش التي اشتراها بنك أوف أمريكا بنصف سعرها في إطار عملية استحواذ.

اتفق قادة الدول الصناعية على إصلاح النظام المالي الدولي وإصلاح المؤسسات الدولية مثل صندوق النقد الدولي والبنك الدولي ووضع قواعد ونظام للرقابة على الأسواق المالية ومساعدة الدول النامية والفقيرة وخصص البنك الدولي ١٠٠ مليار دولار خلال الأعوام الثلاث الماضية لمساعدة الدول النامية.

أعلنت دول الخليج العربية اتخاذها إجراءات كافية لمواجهة تأثير الأزمة العالمية على المنطقة.

قامت السلطات السعودية بتقديم عشرة مليارات ريال للبنك السعودي للتسليف والإدخار والذي يقدم قروضا للسعوديين بدون فوائد.

اتفاق البنوك المركزية في إنجلترا وكندا وسويسرا واليابان وكذا المركزي الأوروبي على إجراء عمليات مبادلة للعملة (أسلوب Swap) في حالة نقص السيولة لدى بنوكها ومؤسساتها المالية.

في الصين ألغت الحكومة الضرائب على شراء الأسهم، كما قامت بشراء أسهم من الأسواق لمؤسسات مالية تابعة للدولة.

وتشير بعض المؤسسات الدولية بأن حل الأزمة المالية العالمية قد يستغرق ما بين سنتين وثلاث سنوات.

يناير ٢٠٠٩: أدت الأزمة المالية، وهي أسوأ أزمة يشهدها العالم منذ سبعة عقود، إلى إنزلاق العالم الصناعي نحو الكساد، كما تسببت في تراجع التوقعات الاقتصادية في العالم العربي. وذكر تقرير صادر عن المنظمة العربية للأقطار المصدرة للبترو (أوبك) أنه في مقابل كل انخفاض لسعر برميل النفط دولاراً واحداً، تنخفض إيرادات النفط العربية، بين أربعة وعشرة بلايين دولار سنوياً، واعتبر التقرير أن من شأن ذلك أن يحدث ضغوطاً متزايدة على الموازنات الحكومية ومستوى الانفاق ومعدلات النمو (١).

الأحد ١٨ يناير ٢٠٠٩م: أعلن وزير الخارجية الكويتي في القمة الاقتصادية العربية ختام أعمال اجتماع وزراء العرب أن العرب خسروا ٢.٥ تريليون دولار بسبب الأزمة المالية العالمية إن العالم العربي خسر ٢٥٠٠ مليار (٢.٥ تريليون) دولار في الأشهر الأربعة الأخيرة.

وأوضح أيضاً أن حوالي ٦٠% من مشاريع التنمية إما أُرجنت وإما ألغيت من قبل الأعضاء الستة في مجلس التعاون الخليجي، بسبب الأزمة.

تأثير الأزمة على البلدان الاثني والعشرين للجامعة العربية ونجمت الخسائر الأساسية للعرب من الأزمة المالية من تدن يقدر بـ ٤٠% من قيمة الاستثمارات العربية في الخارج، ومن خسارة أكثر من ٦٠٠ مليار دولار بسبب انهيار الأسواق المالية والتراجع الكبير للعائدات النفطية (٢).

١٤.٧ بليون ريال خسائر ((المملكة العربية السعودية)) التشغيلية خلال ٢٠٠٨م: العالم بأسره يعاني من الأزمة المالية:

وعن كيفية الاستفادة من الأزمة، قال أن أكبر ثلاثة اندماجات حصلت في السوق السعودية كان للملكة القابضة نصيب فيها وهي بنك القاهرة، وبنك المتحدة واندماجهما مع شركة سامبا (٣).

الأزمة المالية تدفع (سابك) لترشيد المصروفات وإيقاف مصانع مؤقتاً وإعادة هيكلة شركات خارجية بعد انخفاض أرباحها ٩٥%:

أوقفت (سابك السعودية) العمل لبعض الوقت في بعض مصانع الحديد ومصنع البلاستيك في أسبانيا، مشيراً إلى توقف بعض هذه المصانع جزئياً لبعض الوقت، كما أوقفت الشركة بشكل نهائي مصنع (سابك) للعطريات في بريطانيا.

وأوضح الرئيس التنفيذي لسابق: إن إعادة الهيكلة نتج عنه تقليص العمالة في سابك للبلاستيك في (وحدة اللدان في جنرال الكترين سابقاً) كما تم الاستغناء عن ٣٠٠ موظف في ((سابك أوروبا)) (٤).

كشفت شركة أبو ظبي للطاقة (طاقة) والتي تملك الحكومة ثلاثة أرباعها مراجعة لبرامجها الاستثمارية في العالم في نطاق تلك حقول نفط وشراء محطات توليد للطاقة الكهربائية، بسبب أزمة المال العالمية.

تعد لخفض النفقات وإرجاء تملك استثمارات.

(١) صحيفة الحياة (وجهة نظر اقتصادية) ٢ يناير ٢٠٠٩م، العدد (١٦٧٢٩).

(٢) الاتحاد الاقتصادي) ١٨ يناير ٢٠٠٩م، العدد (١٢٢٥٠).

(٣) (الحياة) الاقتصادية ٢١ يناير ٢٠٠٩م.

(٤) نفس المصدر.

وكشفت عن تأجيل خططها لإصدار سندات جديدة في العام ٢٠٠٩م وأكدت أنها في صدد خفض النفقات هذا العام (١).

أبو ظبي حجم السوق ينخفض إلى ١٤ مليار درهم من ٢٣ ملياراً خلال ٢٠٠٨م. توقع تراجع مبيعات السيارات في السوق المحلية ٤٠% العام الحالي. إن عدد السيارات المباعة خلال العام الماضي بلغت ٣٠٦ آلاف سيارة، بقيمة وصلت إلى نحو ٢٣ مليار درهم، فيما لا يتعدى حجم سوق السيارات الجديدة المتوقع ١٨٤ ألف سيارة خلال العام الحالي وبقيمة تصل نحو ١٤ مليار درهم. الاتحاد (الاقتصادي) ١٨ يناير ٢٠٠٩م الأحد.

١٠٠ بليون دولار الخسائر العربية في سوق الاسترليني: تراجعت قيمة الاستثمارات العربية في بريطانيا بنسبة ٣٠% على الأقل خلال ستة شهور، بعدما تراجع صرف الاسترليني من ٢.٠٣ دولار إلى ١.٣٧٤ دولار أمس (٢١ يناير ٢٠٠٩م) وهو الأدنى منذ ٢٠٠١م.

وتقدر صحيفة ((فايننشال تايمز)) قيمة الاستثمارات العربية في (المملكة المتحدة) بريطانيا بما يراوح بين ٢٥٠ و٣٠٠ بليون استرليني، نصفها تقريباً في السوق العقارية والخدمات التي تراجعت قيمتها بنسبة الثلث بعد أزمة الائتمان والعقارية بدأت في الولايات المتحدة.

بلغت الخسائر الورقية في سوق العقار والسندات والودائع في بريطانيا وحدها نحو ١٠٠ بليون دولار من بينها نحو ٦ بلايين دولار خسائر الاستثمارات القطرية والإماراتية في بنك ((باركليز)) منذ أن ارتفعت حصتها في المصرف البريطاني إلى ٣٠% نهاية السنة الماضية.

وتراجعت قيمة سهم المصرف منذ بداية السنة حتى اليوم (٢١ يناير ٢٠٠٩) بنسبة ٦٢% وجرى تداوله صباح أمس بسعر ٤٧.٣ قبل أن يعود الارتفاع إلى ٦٥ بنسباً. وكان سعر السهم قبل سنة في حدود ٥ جنيهات.

وتتوزع حصص المستثمرين الخليجيين في ((باركليز)) وفق الآتي: هيئة الاستثمار القطرية ومجموعة ((تشالبنجر)) التي يشرف عليها رئيس الوزراء الشيخ حمد بن جاسم ١٥٥%، والشيخ منصور بن زايد آل نهيان (أبو ظبي) ١٦.٣%. وتراجعت قيمة اسم المصرف أمس لليوم السادس على التوالي وسط إشاعات عن إمكانيات تأميمه على رغم أن بول تاكر المرشح لمنصب نائب حاكم (بنك إنكلترا) أعرب عن استبعاد اللجوء إلى التأميم إلا كمصدر أخير للإنقاذ. ولم تنفع صفقة الإنقاذ المصرفية الأخيرة التي عرفتتها الحكومة البريطانية في تأمين إنعاش أسهم المصارف والبورصة خصوصاً مع المستقبل الأسود للاقتصاد في ظل الأزمة المالية الحالية (٢).

بلغت الخسائر التي تحملتها الخزينة الأمريكية من الاندفاع إلى إغاثة شركة التأمين العملاقة ((أي أي جي)) و((سي تي غروب)) وغيرهما من المؤسسات التي التهمت ما يزيد عن ١٠٠ بليون دولار من الأموال الفيدرالية. وقالت شركة متخصصة بصناديق التحوط إن المستثمرين في هذه الصناديق خسروا نسبة ١٨.٣% من أموالهم على مدار العام الماضي غالبتها في الربع الأخير من السنة الذي شهد سحب المستثمرين نحو ١٥٢ بليون دولار منها. وبلغت قيمة الأموال المستثمرة في هذه الصناديق ١.٤ تريليون دولار انخفاضاً من ١.٩٣ تريليون دولار في حزيران (يونيو) ٢٠٠٨م.

فيات تشتري ثلث شركة ((كرايسلر)): اشترت مجموعة فيات الإيطالية للسيارات على حصة مبدئية تبلغ ٣٥% من شركة ((كرايسلر)) الأمريكية للسيارات. ضمن مشروع مشترك يهدف إلى ضمان

(١) ٢٢ يناير (الحياة الاقتصادية).

(٢) الحياة ٢٢ يناير ٢٠٠٩م الخميس، العدد (١٦٧٢٩).

مستقبلها، في حين طلبت فرنسا من مصنعي السيارات الفرنسية الالتزام بأهداف الإنتاج في مقابل المساعدة المقدمة لها. وأعلنت كريسلر هذه الصفة التي لا تمثل استثماراً نقدياً، تمثل عنصراً أساسياً في خطتها لتجاوز الأزمة المالية.

يذكر أن حوالي ٢.٦ مليون أمريكي فقدوا وظائفهم في أمريكا عام ٢٠٠٨م في ظل أسوأ أزمة اقتصادية للبلاد. إن الولايات المتحدة دخلت مرحلة الركود الاقتصادي منذ ديسمبر عام ٢٠٠٧م.

وأظهرت الأرقام، التي أصدرتها الحكومة الأمريكية أمس الأول (الاتحاد) ١٨ يناير أن التضخم في عام ٢٠٠٨م بلغ نسبة ٥.١% وهو أدنى مستوى له خلال ما يربو عاماً ٥٠ عاماً. في الوقت التي تراجعت فيه أسعار النفط وأعلنت متاجر التجزئة خفض الأسعار الاجتذاب المستهلكين.

أعلن رئيس وزراء سنغافورة ((لي هسيان لونج)) أمس أن تقديرات النمو الاقتصادي لبلاده للعام الجاري سيتم تعديلها لتعكس الانكماش الاقتصادي حيث أن اقتصاديات الشركاء التجاريين الرئيسية اتخذت منحني نحو الأسوأ وأن معدلات النمو انخفضت في كل أنحاء آسيا وتراجع حجم التعاملات التجارية بشكل كبير في كل أنحاء آسيا.

تأمين مصرف (أنجلوايرش) في أيرلندا يذكي المخاوف الاقتصادية: دافعت أيرلندا عن خطوتها المفاجئة لتأمين بنك (أنجلوايرش) بينما تسببت المخاوف بشأن تأثير ذلك على الاقتصاد المتداعي في زيادة تكاليف الحماية من العجز عن سداد الدين السيادي إلى مستويات قياسية.

وتخلت دبلن عن خطط لضخ ١.٥ مليار يورو (١.٩٩ مليار دولار) في البنك التجاري واختارت بدلاً من ذلك الاستحاذ عليه وسط مخاوف من إمكانية إنهياره لتضمن الحكومة حوالي ٨٠ مليار يورو من الودائع. انخفاض أرباح البنوك التركية ٩%:

قالت هيئة (بي.دي.دي.كيه) التي تشرف على القطاع المصرفي في تركيا في تقرير أمس الأول (السبت ١٧ يناير) إن صافي أرباح القطاع انخفض ٩.١% إلى ١٣ مليار ليرة (٨.١٢٥ مليار دولار) في الشهور الأحد عشر الأولى من العام الماضي من ١٤.٣ مليار ليرة في الفترة المقابلة من العام ٢٠٠٧م.

الدين العام قد يبلغ ٧٥% من الناتج المحلي في منطقة اليورو: الاتحاد الأوروبي يدعو المصارف إلى استخدام احتياطاتها للإفراض:

أكد وزراء المال الأوروبيون ضرورة تنشيط دورة الإقراض لفائدة المؤسسات الاقتصادية، من أجل وقف تدهور النمو، بحيث تسارع تراجع الأداء الاقتصادي ويتوقع انخفاض الناتج المحلي بنسبة ١.٩% في ٢٠٠٩م. إن الاتحاد يواجه ركوداً شديداً سيتواصل حتماً في النصف الأول من العام الحالي.

ويركزون أعضاء الاتحاد على تنفيذ خطة الانعاش الاقتصادي بسبب تدهور أسواق المال

وتتوقع المفوضية الأوروبية أن يرتفع العجز العام في منطقة اليورو إلى ٤.٤% من الناتج المحلي في ٢٠١٠م بعد أن يكون قد بلغ ٤% في ٢٠٠٩م وكان بلغ ١.٧% فقط العام الماضي. كما سترتفع المديونية العامة لبلدان العملة الواحدة من ٦٨.٧% من الناتج المحلي في ٢٠٠٨م إلى ٧٢.٧% في ٢٠٠٩م و٧٥.٨% في ٢٠١٠م وتتقضي شروط الاتحاد النقدي أن لا يتجاوز مستوى الدين العام ٦٠% من الناتج المحلي. ويترتب على زيادات السيوف النتائج كثيرة على وضع الموازنات والإنفاق العام في المستقبل القريب.

الاسترليني يخسر ٧% خلال ٣ أيام
هبط الجنيه الاسترليني إلى ما دون ١.٣٨ دولار ليصل إلى أدنى مستوى في سبع سنوات ونصف أمس ((٢١ يناير ٢٠٠٩)) بسبب مخاوف في شأن متانة القطاع

المصرفي البريطاني وتوقعات أخرى لأسعار الفائدة، وخسر الجنيه واحد في المئة أمام الدولار ليصل إلى ١.٣٧٧٠ دولار. ونحو ٧% منذ بداية الأسبوع. الحكومة الألمانية تضخ ١٢ بليون يورو في مصرف ((هيو)):

سارعت الحكومة الألمانية أمس ((٢١ يناير ٢٠٠٩)) على دعم المصرف العقاري الألماني ((هيو ريبيل إستيت)) بـ ١٢ بليون يورو لمنعته من الإفلاس. وقد أعلنت ألمانيا إنها ستسجل هذا العام أسوأ نمو سلبي في تاريخها الحديث قد يصل إلى ٢.٢٥% أو أكثر.

ويبلغ حجم الدعم الذي قدمه ((صندوق الدعم المالي) الحكومي إلى المصرف حتى الآن نحو ٤٢ بليون يورو. وحددت الحكومة السقف الإجمالي للصندوق الذي أنشأته قبل نحو ثلاثة أشهر بـ ٤٨٠ بليون يورو لانقاذ القطاع المصرفي الألماني. ضربة كبيرة للاسترليني واليورو يتأثر بركود الاقتصاد وتراجع الأسهم اليابانية: تراجع اليورو إلى أدنى مستوى في مقابل الدولار في ستة أسابيع واستمر هبوط الاسترليني منذ إعلان ((روياك بنك أوف سكوتلاند)) ((أ.بي.أس)) أكبر خسارة في تاريخ المؤسسات البريطانية أو ل من أمس ((٢٠ يناير ٢٠٠٩)). وأصبحت العملة البريطانية تتجه لمستويات لم تشهدا منذ ٢٠ سنة، وخسر اليورو أكثر من ١% أمام الدولار مع سيطرة المخاوف على سلامة اقتصاد منطقة اليورو.

المطلب الثاني: تأثير الأزمة المالية على صناعة التأمين:

إن التأثيرات السلبية للأزمة المالية الحالية على الاقتصاد والمصارف والبنوك وشركات التأمين اليمينية، فإن الأثر قد يكون فإن الأثر قد يكون ضئيلاً بحسب توقعات صندوق النقد الدولي وذلك لصغر أرصدة القطاع المصرفي والمالي لدى البنوك الخارجية، ولأن الأرصدة الخارجية تستخدم لأغراض تمويل التجارة الخارجية، إضافة إلى انحصار مصادر الإيرادات نظراً لاعتمادها على مصدر واحد من مصادر الدخل وهو عائدات النفط، وأن التأثيرات السلبية سوف تأتي من القطاع النفطي الذي أسفر عنه تدني في أسعار النفط، وفي كل الأحوال لن تتأثر صناعة التأمين من تداعيات هذه الأزمة، وذلك لأن شركات التأمين في اليمن كثيراً ما تشكو من تسرب الجزء الأكبر من أقساط تأمين الشركات النفطية إلى الخارج، وأيضاً معظم المشروعات الكبيرة إذا تأتي الشركات المنفذة وقد رتبت للتأمين على هذه المشروعات في بلدانها دون المراعاة للتأمين المحلي، وهذا يؤدي إلى صغر أقساط صناعة التأمين المحلي وحرمان شركة التأمين من الأقساط التأمينية والتي تسهم بشكل رئيسي في إيجاد سوق تأميني كبير، كما أن عدم وجود دعم الدولة تحرم البلد جزء كبير من إيراداته، لهذا سيكون أثر الأزمة ضئيلاً جداً (١).

على كل حال فإن تأثير تداعيات الأزمة المالية العالمية على صناعة التأمين في اليمن لن تكون مباشرة إنما من خلال إعادة التأمين، والذي يكون بواسطة شركات عالمية كبرى، تتولى التأمين عبر الوسيط المحلي.

ونحن إذا ما قارنا حجم إعادة التأمين محلياً من الشركات الكبرى فقد يكون ضئيل جداً أم منعدم، إلا فيها نذر، ولكن إلى الآن ليس هناك مخاطر محلياً لأن أغلب شركات التأمين عائلية.

(١) نفس المصدر.

المبحث
أثر ضعف الوعي التأميني على شركات التأمين وكيفية خلق صحوّة تأمينية بين أفراد المجتمع

يعتبر التأمين من المجالات الناشئة في اليمن والتي لازالت بحاجة إلى المزيد من التعريف والتوعية بأهميتها من خلال تفعيل آليات لنشر التوعية التأمينية بين أوساط المواطنين بأهمية التأمين، حيث لا يمكن الحديث عن صناعة التأمين وبمفهومها التقني والمالي المتعارف عليه إقليمياً ودولياً، كون ضعف الوعي التأميني عند المواطنين يؤدي إلى عدم معرفة المواطن بالوسائل التي تحميه من خسائر كان بالإمكان تفاديها ودون تحمل أعبائها، فصناعة التأمين بطبيعتها تعتمد على توزيع المخاطر على أكبر عدد ممكن من حملة البوالص (شهادة التأمين) وصغر حجم التأمين اليمني يمنحان اكتساب عمليات التأمين في بلادنا تسمية الصناعة ويضعانه في خانة المتاجرة ببعض المنتجات التأمينية البدائية، وتحويل القسم الأكبر من المخاطر ومعها الأقساط إلى شركات الإعادة العربية والعالمية، وهذا عائد إلى غياب الوعي التأميني لدى أفراد المجتمع اليمني^(١).

أن تدني الوعي التأميني بين المواطنين والتقصير الكبير من قبل شركات التأمين اليمنية بالتعريف بأهمية التأمين ومنافعه وضرورياته، وكذا عدم إلزام الحكومة للمواطنين للتأمين، هي سبب عزوفهم عن التأمين، حيث تسجل اليمن أدنى مستوى لحصة الفرد في صناعة التأمين عربياً وعالمياً، إذا لا يتجاوز (٢ إلى ٣) دولار في العام، ف يحين يصل في بعض الدول إلى ٧٠٠ دولار في العام، وإذا قارنا سوق التأمين اليمني بأسواق تأمين الدول العربية، فهناك المواطنين يقبلون على التأمين لمعرفتهم الكبيرة بما يقدمه التأمين لهم من منافع وضروريات. وبالنظر إلى هذا الفارق وما تعانيه شركات التأمين اليمنية من فارق في حصة الفرد الأمر الذي يتوجب عليهم تضافر الجهود والعمل بشكل مستمر على رفع الوعي التأميني ونشر أهميته بين المواطنين لتفعيل دور نشاطها بشكل أكبر كما أن من مصلحة شركات التأمين أن تضافر جهودها لمواجهة أياً من الأخطار التي ممكن أن تواجههم مستقبلاً، ونذكر منها على سبيل المثال: مواجهة تداعيات الأزمة المالية الحالية، والتي انعكست على شكل ضغوطات من الأسواق المالية المستمرة لترفع كلفة التأمين في مقايضة تعثر الائتمان على مستوى العالم. أما على المستوى المحلي ما عممته قبل فترة وزارة الصناعة والتجارة على شركات التأمين رفع رأسمالها إلى أربعين مليون دولار، باعتبارها جزء لا يتجزأ من منظومة التأمين العالمية.

لذا يتوجب التضافر في مواجهة هذه الضغوطات من قبل شركات التأمين، بدلاً من توجيه اهتمامها حالياً للمضاربة على ما هو موجود، دون الاتجاه لتنمية هذه الصناعة، والاستفادة من تطورها، من دون الدخول في المنافسات السلبية بين بعض شركات التأمين، والدخول في المنافسة الإيجابية التي تعتمد تطوير نوعية الخدمات التأمينية وتبني قواعد الشفافية، والتنافس الداخلي فيما بينها، وخارجياً مع شركة الإعادة بمراجعة الاكتتاب وإيراداته والتعويضات واحتسابها والإنفاق وضوابطه، مع اعتماد البرامج في تطوير وتفعيل أنشطة التأمين في اليمن. يكتسب التأمين أهميته العالمية من خلال اعتماد العالم المتقدم بالتأمين لمواكبته متغيرات ومتطلبات النظام الجديد، الذي تبين من خلاله أن التأمين هو أحد الوسائل الحديثة الكبرى المهمة الداخلة في منظومة التنظيم المالي وسائر الأنشطة الاقتصادية، فله دوره المتعاظم في التطور الصناعي، والزراعي، والتجاري، الأمر الذي قضى على التراحم، وألزم بأخذ الحيطة والحذر، إذا لم يكن التأمين عموماً في مقدمه أولوياتنا. كونه يعتبر من أهم ما قدمته الحضارة الحديثة للناس هو التأمين، والذي من خلاله يمكن للإنسان أن يحقق ضمان الحصول على التعليم والدواء

(١) نفس المصدر.

وتعويضات الخسائر والحرائق وحوادث السيارات ومواجهة متطلبات الشيخوخة والعجز والتقاعد، هذا إذا قمنا بالتوعية والعمل على الحد من وقوع بعض الأخطار، وذلك ليس من أجل تقليل الأقساط ونفقات التعويض، وإنما من أجل دفع الضرر وتقليل الأثار الناجمة عنه من خلال وسائل الإعلام المتنوعة من قبل شركات التأمين وكافة الجهات المعنية بالتأمين(١).

إن التأمين في بلادنا لا يزال في فترته التجريبية ولا يزال حديثاً إلى حد ما وللأسف يوجد ضعف تأميني عند الغالبية العظمى من الناس وهذا الضعف هو نتيجة تقصير شركات التأمين بعمل الدعاية اللازمة لتثقيف المواطن تأمينياً، وكذا من أبرز معوقات التأمين في اليمن ضعف دخل الفرد، ثم تأتي أسباب ضعف الموارد المالية بشكل رئيسي وعدم تطبيق إلزامية التأمين لصالح خدمة المجتمع من قبل الدولة، كما أننا نعاني من غياب القوانين الإلزامية للتأمين بشكل كبير جداً، مثلاً تأمينات النفط وأيضاً معظم المشروعات الكبيرة لازالت تتم خارج البلد لتخسر البلد بسبب هذا التوجه مئات الملايين، ولو كان هذا التأمين داخل البلد لانعكس على الضرائب وخلق فرص عمل جديدة، وتقليص عدد البطالة، والإسهام في الدفع بعجلة التنمية، وتوفير حياة أمنة من خلال توفير التأمين على الجوانب الحياتية المختلفة، والتأمين على المنشآت الاقتصادية، كما أن كثير من المؤسسات الحكومية تبخل على موظفيها بالتأمين، أو أنها لا تؤمن بالتأمين إما لعدم وجود ميزانيات لديها أو لعدم الاقتناع بأهمية التأمين(٢).

إن التأمين في اليمن لم يحظى بالاهتمام والرعاية اللازمة إلا من القانمين عليه ولا إلزامية الدولة ولا من المستفيدين منه، لأننا نجد القسم الأكبر منهم (المستفيدون) الأحوج للتأمين من ذوي الدخل المحدود والشحیح يرون أن التأمين تكلفة إضافية هذا من جانب ومن جانب آخر نجد أن هناك عدم وعي وإدراك بأهمية التأمين إلا عند الوقوع أو الوصول إلى حالة كان التأمين الحل والضمان. وهذا سببه التقصير من الجميع في التوعية بأهمية التأمين ومنافعه وضرورياته المهمة لكل إنسان تاجر كان أو صناعي أو موظف أو مالك، حيث تأتي أهمية التأمين بالارتكاز على توسع وتعدد مجالات وجوانب التأمين وشمولها لكل متطلبات الحياة. وهو ما يستدعي أيضاً إيلاء التأمين اهتماماً مضاعفاً وبما من شأنه تحقيق الهدف الذي قامت من أجله، وللإسهام في إنعاش صناعة التأمين في اليمن.

المطلب الثاني: كيفية خلق صحة تأمينية بين أفراد المجتمع:
إن خلق وعي أو صحة تأمينية وسط أفراد المجتمع والقطاعات الاقتصادية المحلية والتجار يكون بتوعيتهم بأثار تقلبات الأسعار عالمياً على مدخراتهم المادية المستوردة والتي تتم بالعملة الأجنبية وتكون مرتفعة كما كانت في السابق، ثم لم تلبث أن تراجعت وهذا يؤثر على تلك الأسعار المستوردة، تلك والتي سيتم بيعها بأسعار أقل من أسعار الاستيراد، مما يؤدي إلى خسائر كبيرة يتكبدها هذا التجار أو ذلك.
وفي حال كان التاجر آمن على بضاعته من التقلبات السعرية فإنه كان سيضمن عدم حدوث هذه الخسائر.

(١) الحياة (الاقتصادية) ١ يناير ٢٠٠٩م، العدد (١٦٧٢٨).

(٢) الاتحاد الاقتصادية ١٨ يناير ٢٠٠٩م، العدد (٥٠٢٢١).

المبحث الخامس
المطلب الأول: ما مدى قدرة شركات التأمين في ابتكار أدوات تأمينية جديدة لمواجهة الأزمة الحالية:

من أجل النهوض بالعملية التأمينية اليمنية، ينبغي أن يتعاضد الاهتمام بالتأمين من خلال البحث عن كل ما هو جديد في عالم صناعة التأمين ومعرفة أين وصلت الدول في هذا المجال الحيوية الهام، حيث نلاحظ في غالبية دول الجوار تعاضد اهتمامها بالتأمين من خلال تحديث وتطوير الأطر التشريعية وتعزيز أدوات الرقابة، والارتقاء بالكوادر العاملة في صناعة التأمين وتعميق وتوسيع الوعي وثقافة التأمين لدى الجمهور. وتبادل الخبرات والمعلومات بين الهيئات والمؤسسات.

أما بالنسبة لقدرة شركات التأمين اليمنية على ابتكار أدوات تأمينية جديدة، ومن خلال جلوسنا مع أصحاب الشأن ومن لهم علاقة بصناعة التأمين، فلاحظنا أن قدرة ابتكار الأدوات تخضع للحاجة والمتطلبات الوقتية، فمثلاً: إذا استدعت الحاجة ضرورة ابتكار أداة تأمينية فهي وبلاشك ستكون (أي الإدارة) متداولة عالمياً ولهذا فليس من الصعب استحداث إدراجها ضمن البرنامج التأميني العام للشركة، من خلال جلب خبراء أجانب وتدريب موظفين من الشركة على التعامل مع الأداة أو (الخدمة) هذه أو غيرها.

وحيث أن التأمين في اليمن لا يزال محدوداً، ينبغي على شركات التأمين تطوير مهارات الطاقم العامل لديها: بإقامة الدورات والندوات التأمينية المتخصصة التي تعمل على رفع قدراتهم ومهارتهم (١).

اعتماد عدد من الخطط والبرامج في تفعيل أنشطة التأمين، إضافة إلى وضع الخطط المستقبلية والمدروسة لتفعيل دور نشاط شركات التأمين والنهوض بالعملية التأمينية.

زيارة شركات التأمين المحلية لمعرفة أقساط التأمين على التأمينات التي قد يستفيدون منها مثل: التأمين الصحي والسيارات والمنازل، لأنه بحسب اعتقادي إلى حد الآن لا توجد وثيقة تأمين موحدة، وأسعار تأمين متفق عليها، وعلى سبيل المثال لو أخذنا التأمين على السيارات، لا ندري حتى الآن ما هي الآلية التي تدار لإدارة هذا النوع من التأمين؟ وهل يوجد قسط تأميني موحدة؟

لذا نرى أن تتكاتف وتتضافر شركات التأمين اليمنية قبل التفكير في ابتكار أدوات تأمينية جديدة، يجب أولاً إعادة النظر في وضع التأمين الحالي والخروج برؤية واحدة لجميع شركات التأمين وتفعيل قوانينها وكذا القوانين الإلزامية، ورفع مستوى الوعي التأميني للمواطنين وإزالة الشكوك عند البعض المتعلقة بأسعار التأمين وشرعيته.

المطلب الثاني: ما مدى إمكانية دمج شركات التأمين اليمنية: وصف مؤتمر الاتحاد العربي للتأمين في ختام أعماله الاتجاه لإنشاء شركات تأمين عربية بالمحمود، ودعا في الوقت نفسه إلى تحقيق المزيد من الاندماج والافتئاء بين شركات التأمين وإعادة التأمين العربية لغرض إيجاد كيانات كبيرة، منوهاً إلى ضرورة إطلاق حوافز تشجيع الشركات نحو الاندماج سواء كانت هذه الحوافز ضريبية، اقتصادية، أو غيرها.

كما نلاحظ أن الهدف من الاندماج، وإيجاد كيانات كبيرة، باعتبارها نقطة الارتكاز التي تستطيع من خلالها شركات التأمين العربية البقاء في ضوء انفتاح الأسواق ودخول الشركات العملاقة الأسواق العربية (٢).

(١) الاتحاد الاقتصادية ١٦ يناير ٢٠٠٩م، العدد (٥٠٢١٩).

(٢) الحياة الاقتصادية ٢١ يناير ٢٠٠٩م، العدد (١٦٧٢١).

كما أوصى المؤتمر في ختام أعمال المؤتمر السابع والعشرين للاتحاد العربي للتأمين، أعضاء الاتحاد منح أولوية عمليات إعادة التأمين المسندة للمجمعات وشركات إعادة التأمين العربية للحد من تسرب أقساط إعادة التأمين خارج المنطقة العربية.

وبالنسبة لشركات التأمين في اليمن هل من الممكن أن تخطو شركات التأمين اليمنية بهذا الاتجاه وأن تلجأ إلى تحقيق الاندماج أولاً فيما بين بعض شركات التأمين لتحمي تواجدتها في السوق في ظل انفتاح الأسواق، واستعداد اليمن حالياً إلى الانضمام إلى منظمة التجارة العالمية. إضافة إلى تأكيد خبراء عالميون في مجال التأمين أن المستقبل واعد أمام سوق التأمين في المنطقة العربية، وأرجع الخبراء ذلك إلى إمكانية الاستفادة من الفرص المتاحة لانعاش سوق التأمين في المنطقة والتي يتعين على شركات التأمين العربية استغلالها والتمثلة في إيجاد منظومة قوانين وتشريعات بديلة تنسجم مع السياسة الاندماجية بين الشركات استعداداً للمنافسة العالمية من خلال شركات تأمين عملاقة (١).

أما بالنسبة في اليمن، فقد استطاعت الصناعة اليمنية رغم حداثة من المنافسة في الأسواق العربية، كما أن الحركة التجارية اليمنية الداخلية والخارجية ساهمت بشكل جيد في زيادة قدراتها وأنشطتها من حيث الحجم والنوع.

وهذه الحركة الاقتصادية الصناعية والتجارية تحتاج بالتأكيد إلى نشاط تأميني قوي وطاقت كبيرة، حيث لا تستطيع شركات التأمين الصغيرة مواجهة هذه الطلبات ضمن إمكانياتها وطاقاتها المتواضعة. بل قد تقود بعض الشركات الضعيفة إلى فقدان المصداقية نظراً لعجزها من مواجهة التزاماتها بسبب تكسير الأسعار والهبوط بها إلى تحت الخطوط الحمراء مما قد يجعلها غير قادرة على تنفيذ التزاماتها التأمينية.

وفي المقابلة الصحفية التي أجرتها مجلة الرصيد في عددها ٨-٩ أغسطس/سبتمبر ٢٠٠٨م مع الأستاذ/ طارق عبد الواسع هائل سعيد أنعم مدير عام الشركة المتحدة للتأمين حيث قال: لا أتصور أن تلجأ بعض شركات التأمين إلى أن تحمي تواجدتها بالسوق من خلال الاندماج في تكوين ائتلافات قوية (٢).

أما السيد/ علي محمد هاشم عون رئيس الاتحاد اليمني للتأمين، رئيس مجلس إدارة شركة مارب للتأمين وفي المقابلة الصحفية التي أجريت معه في مجلة الرصيد بنفس العدد، وفي رده على سؤال المجلة، ما هو موقف الشركات اليمنية من الاندماج؟ أجاب السيد علي هاشم بأن هناك ضرورة لاندماج الشركات لكن معظم شركات التأمين عائلية، مما يوجب تحقيق هذا الطلب (٣).

ومهما كانت الموانع في اندماج شركات التأمين اليمنية حالياً، نرى أنه توجد هناك العديد من القضايا المتعلقة والتي بحاجة ماسة إلى مناقشتها ومعالجتها، قبل التفكير في إمكانية الاندماج. إن التأمين في اليمن ما يزال في مراحله الأولى، ومازلنا بحاجة إلى الكثير من الجهد والوقت، لنواكب دول الجوار والبلدان العربية الأخرى التي سبقتنا كثيراً في هذا المجال. إن الوضع العام للتأمين في اليمن بحاجة إلى إعادة النظر في الكثير من الجوانب وفي أوليتها تفعيل قوانين وتشريعات قطاع التأمين الذي يعتبر من القطاعات الاقتصادية الهامة، معالجة الصعوبات المتعددة التي تواجه التأمين في بلادنا كما قلنا في البداية ضعف الوعي التأميني والتقصير في نشر الوعي، ليس من قبل شركات التأمين فقط، وإنما من قبل أجهزة الدولة المعنية، والتي يفترض أن تقوم بدورها الأساسي في توعية المواطنين وتعريفهم بأهمية التأمين في حياتهم المعيشية. كما أن المشكلات التي تواجه التأمين عدم وجود ما يلزم الشركات النفطية والمؤسسات الكبيرة

(١) المصدر السابق.

(٢) الاتحاد ١٥ يناير ٢٠٠٩م، العدد (٥٠٢١٨).

(٣) الحياة ١٩ يناير ٢٠٠٩م، العدد (١٦٧١٩).

بالتأمين لدى شركات تأمين محلية، وتفعيل القوانين الإلزامية للتأمين من قبل الحكومة، وإعادة النظر في القوانين والتشريعات الحالية للتأمين، والعمل على كل ما من شأنه تحقيق أهداف الشركات من خلال التعرف على التشريعات والأنظمة التأمينية العربية لدراستها باستمرار لتطويرها وتكييفها بما يساعد على توحيدها مع اعتبار أنظمة التأمين في الاتحاد الأوروبي نموذج يستحق الدراسة والتطبيق بما يتفق مع خصوصيات أسواق التأمين العربية والأسواق اليمنية، المهم هو تفعيلها في الأخير، حتى نستطيع مواكبة البلدان العربية التي سبقتنا في هذا المجال، ومن ثم يمكننا التفكير الجاد في الاندماج مع هذه الشركات، بعد أن نكون قد قلصنا الفجوة إلى أدنى حد لما فيه من مصلحة وازدهار لسوق التأمين اليمني وإلى ما سيحققه من عائلة اقتصادي كبير لليمن، علماً بأن الحل الأمثل للنهوض بهذه الصناعة في بلادنا واللاحق بالدول التي سبقتنا في هذا المجال هو توزيع المخاطر على أكبر عدد من حملة البوالص، فمن المتعارف عليه أنه لا يمكن قيام صناعة تأمين متطورة في ظل العمل كل على أفراد وأسواق صغيرة، وخير دليل على ذلك موجة الدمج والتكامل التي تشهدها الصناعة عالمياً، بحيث بات عدد شركات التأمين الضخمة في كل من أمريكا وأوروبا لا يتجاوز العشرة، أما الشركات الباقية، أي تلك التي لم تركب موجة الدمج، والتكامل فاعتمدت التخصصية بحيث بات يقتصر نشاطها على فرع واحد من فروع التأمين، ونجم عن موجة التكامل منافع أفرزتها وفورات الحجم، فأصبح بإمكان هذه الشركات العملاقة أن تنفق الملايين على المكننة المتطورة وتطوير برامجها، مما أدى إلى زيادة ربحية هذه الشركات. هذا ما جعل مؤتمر الاتحاد العربي للتأمين أن يوصي في ختام أعماله إلى تحقيق المزيد من الاندماج والاقتناء بين شركات التأمين وإعادة التأمين العربية لغرض إيجاد كيانات كبيرة، باعتبارها نقطة الارتكاز التي تستطيع من خلالها شركات التأمين العربية البقاء في ضوء انفتاح الأسواق، والأهمية خلق الكيانات التأمينية الكبرى من أجل زيادة الربحيات والمنافع لهذه الشركات.

المطلب الثاني: تداعيات الأزمة المالية على الاقتصاد اليمني:
تشير التوقعات الأخيرة لصندوق النقد الدولي إلى أن معظم التأثيرات السلبية الناتجة عن هذه الأزمة سوف تأتي من القطاع النفطي والذي يتمثل في انخفاض أسعار الطاقة (النفط).

والذي يعتبر بمثابة أول التأثيرات وأوقاتها على اقتصاد اليمن، كون اليمن تنحصر فيها مصادر الإيرادات التي تأتي أغلبها من قطاع النفط، واعتمادها الأساس على هذا المصدر من مصادر الدخل وهو عائدات النفط، والذي بدوره سيخلف وراءه عجز مالي في الموازنة العامة للدولة المعتمدة اعتماداً كلياً على هذه العائدات من القطاع النفطي، الذي سيؤثر سلباً على سلوك الإنفاق العام. كما أن التأثيرات السلبية سوف تؤثر أيضاً على تدفق المنح والمساعدات والقروض الدولية من الدول والجهات المانحة، أو قد تنخفض هذه المساعدات والمنح والمعونات، نظراً لعجز هذه الدول في السيولة، وهذا بدوره سيؤثر على عدم مقدرة الدولة بالوفاء بالتزاماتها الخارجية، وهذا بدوره سيؤثر مباشرة على التصنيف الائتماني للحكومة لدى الهيئات والمؤسسات الحكومية، والذي بدوره سيؤثر على النمو والتنمية.

كما أنه من المتوقع حدوث عجز في ميزان المدفوعات جراء تراجع قيمة الصادرات، وكذا تراجع قيمة تحويلات اليمنيين في الخارج. أما الآثار الجانبية المتوقعة من هذه الأزمة فمن المتوقع الاستفادة من هذه الأزمة التي خفضت مستوى الطلب العالمي على السلع والخدمات، وعلى أسعار المشتقات النفطية المستوردة والمدعومة حكومياً، حيث سيؤدي انخفاض أسعارها إلى تخفيض الدعم الحكومي المخصص لها.

تداعيات الأزمة المالية على المصارف والبنك اليمنية:
ربما الجهاز المصرفي في اليمن لم يتأثر بشكل مباشر بالأزمة المصرفية العالمية، ذلك لوجود سيولة عالية تتمتع بها البنوك العامة في اليمن، وإنها بنفس الوقت في وضع أمن لأنها ليس لديها أية استثمارات خارجية وكل ما لديها، هو الودائع القليلة والتي تستخدم لتمويل الاعتماد والضمانات في الخارج، وغير مودعة في بنوك استثمارية، وودائعها من النقد الأجنبي تستخدم لتمويل التجارة الخارجية. كما أن عدم وجود سوق مالية (بورصة) محلية حد من ارتباطات السوق، فعدم وجودها جنباً الكثير من الخسائر التي تعرضت لها الكثير من الدول في أوروبا وآسيا والعالم بأكمله التي ارتبطت بالأسواق المصرفية والأسواق العالمية التي تعيش أجواء هذه الأزمة العالمية، كما أن القطاع المصرفي يدير حوالي ٧٠ بالمائة من إجمالي الودائع لديه داخلياً، لذلك فإن الأثر على الجهاز المصرفي اليمني ضئيلاً جداً وذلك لصغر أرصده المستثمرة خارجياً أما بالنسبة للبنك المركزي اليمني والذي يتعامل مع البنوك التجارية والمركزية في الخارج والذي يقوم بإدارة الاحتياط من العملات الأجنبية في الأسواق المالية العالمية في شكل محافظ استثمارية، وعدم وجود استثمارات محلية كبيرة في الخارج، كما تضم السندات الحكومية وغيرها الحكومية ودائع تتمثل في أرصدة جارية الغرض منها تسوية المعاملات التجارية الحكومة في اليمن.

قرار خفض الفائدة:

قرار البنك المركزي اليمني تخفيض سعر الفائدة على ودائع الادخار بالريال لدى البنوك من ١٣% إلى ١٢% بهدف تنشيط العمل المصرفي والدفع بعجلة النشاط الاقتصادي والاستثماري في اليمن، تعتبر خطوة مهمة وتوقيت مهم للبنك المركزي اليمني في خفض الفائدة لأن العالم كله في الفترة الأخيرة يعمل في اتجاه خفض الفوائد، كما أن هذا التخفيض لن يؤثر على القطاع المصرفي في بلادنا والسبب هو في حالة الركود الاقتصادي، وأيضاً العوائق المالية التي تمتلكها البنوك في البلاد، فحوالي ٢٥% من أصول البنوك هي الموظفة فقط، بينما ٧٥% لم توظف حتى الآن، بالإضافة إلى أن البنك الأوروبي قد اتخذ قرار نسبة الفائدة بحوالي ٠.١% وهناك استمرار في خفض الفائدة في منظمة اليورو حتى تصل إلى نصف واحد% وهي نسبة تتقارب مع المعمول به في أمريكا واليابان، كما وصلت نسبة الفائدة في العدي من دول العالم إلى ربع%.

كما أن ١% نسبة كافية لأنها ستحدث توجهاً للأموال وإنعاش سوق العقارية، وتهيب الودائع لأن الودائع تعتمد على أسعار الفائدة، فإذا ارتفعت أسعار الفائدة زادت الودائع، وإذا ما تم رفع أسعار الفائدة يتم رفعها على المقترضين والعكس صحيح ولهذا لن تتأثر البنوك والقطاع والمصرفي بشكل عام في اليمن تأثيراً سلبياً.

الفهرس

٢	المقدمة:
٤	المبحث الأول الإطار المنهجي للدراسة
٤	١-١ مشكلة الدراسة:
٥	١-٢ أهمية الدراسة:
٥	١-٣ أهداف الدراسة:
٥	١-٤ نطاق الدراسة:
٥	١-٥ منهجية الدراسة وأدواتها:
٥	١-٦ محتويات الدراسة:
٧	المبحث الثاني صناعة التأمين المفهوم العام، تعريفه ونشأته وتطوره، وأنواع التأمين ووظائفه، وعقود التأمين وأطرافه.
٧	المطلب الأول: تعريف التأمين:
٧	المطلب الثاني: نشأة التأمين وتطوره:
٩	المطلب الثالث: أنواع التأمين:
١١	المطلب الرابع: عقود التأمين وأطراف عقود التأمين:
١١	المطلب الثاني: تعريف عقد التأمين:
١٣	المطلب الثالث: عقود التأمين في العصر الحديث:
١٥	المبحث الثالث أثر الأزمة المالية العالمية الحالية على الاقتصاد العالمي
١٧	المطلب الأول: تداعيات الأزمة المالية العالمية الحالية على الاقتصاد العالمي:
٢٤	المطلب الثاني: تأثير الأزمة المالية على صناعة التأمين:
٢٤	المبحث الرابع أثر ضعف الوعي التأميني على شركات التأمين وكيفية خلق صحة تأمينية بين أفراد المجتمع
٢٥	المطلب الثاني: كيفية خلق صحة تأمينية بين أفراد المجتمع:
٢٦	المبحث الخامس
٢٧	المطلب الأول: ما مدى قدرة شركات التأمين في ابتكار أدوات تأمينية جديدة لمواجهة الأزمة الحالية:
٢٧	المطلب الثاني: ما مدى إمكانية دمج شركات التأمين اليمنية:
٢٩	المطلب الثاني: تداعيات الأزمة المالية على الاقتصاد اليمني:
٣٠	تداعيات الأزمة المالية على المصارف والبنك اليمنية: